決算説明資料

更新日：2015年7月13日

2016年2月期
第1四半期決算説明会

2015年7月13日

株式会社ガリバーインターナショナル
（7599）

本日の内容

Ⅰ. 第１四半期決算の概要

Ⅱ. 豪州Buick Holdings社（DVG）の買収

Ⅲ. 事業領域の拡大とM＆A

Ⅳ. 参考資料

Ⅰ．第１四半期決算の概要

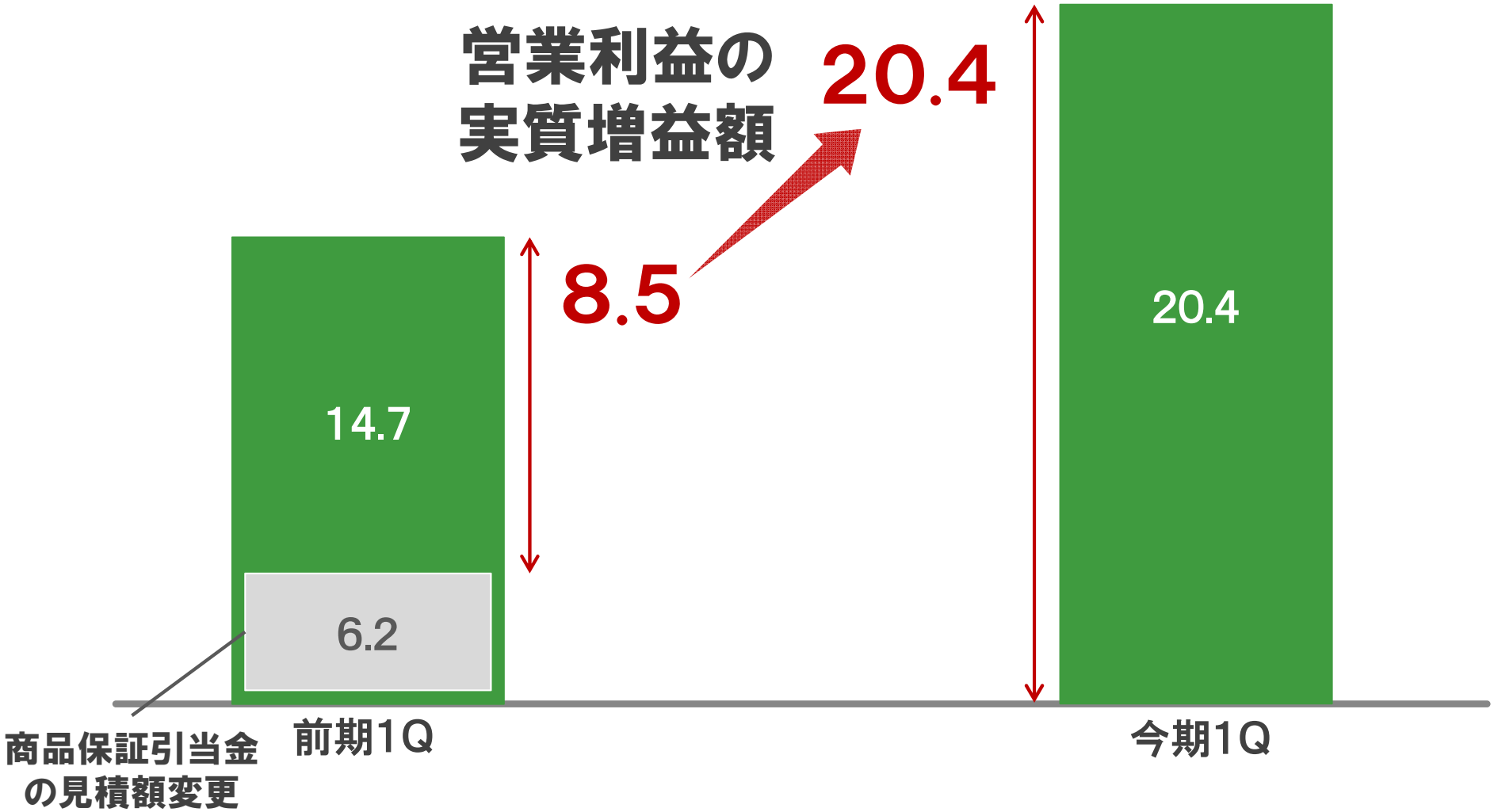
2016年2月期 第1四半期決算サマリー（前年同期比較）

	2015年2月期 3月～5月		2016年2月期 3月～5月
買取台数	36,230台	→	48,189台
卸売台数	30,105台	→	37,652台
小売台数	12,840台	→	18,416台
販管費	79.1億円	→	96.9億円
営業利益	14.7億円	→	20.4億円

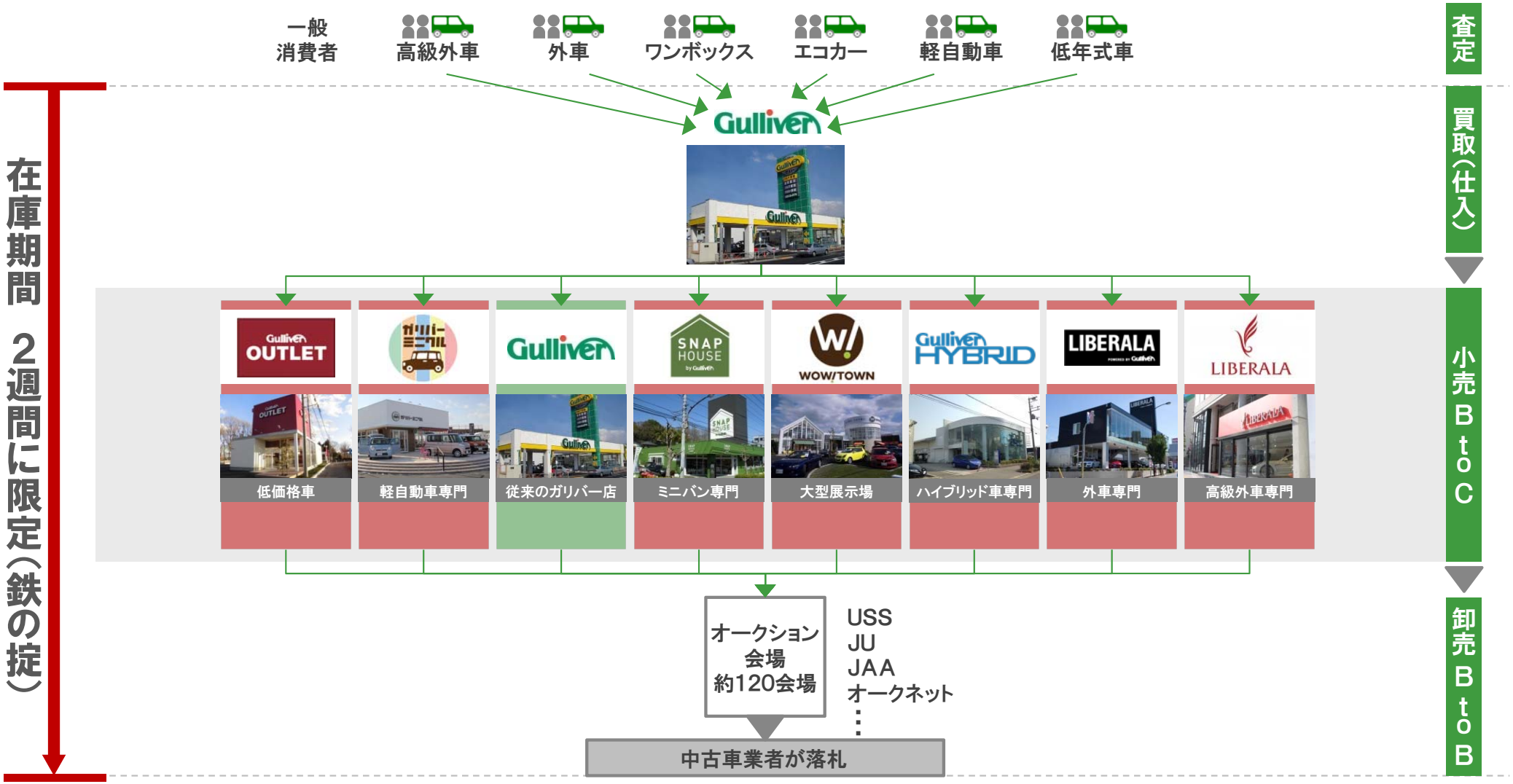
※買取台数、卸売台数、小売台数は、いずれも直営店における台数です。

連結営業利益

（単位：億円）



ガリバー直営店の車両流通フロー



小売成約に至るプロセス

ガリバー店舗

新車
乗り換え

中古車
乗り換え

乗り換えせず
売却のみ

所有車の売却目的で来店

クロスセル型の商談

展示販売店舗

中古車乗り換え

中古車の購入目的で来店

ニーズ対応型の商談

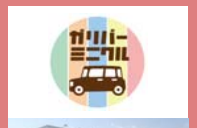
大型展示場

ハイブリッド車専門

外車専門

高級外車専門

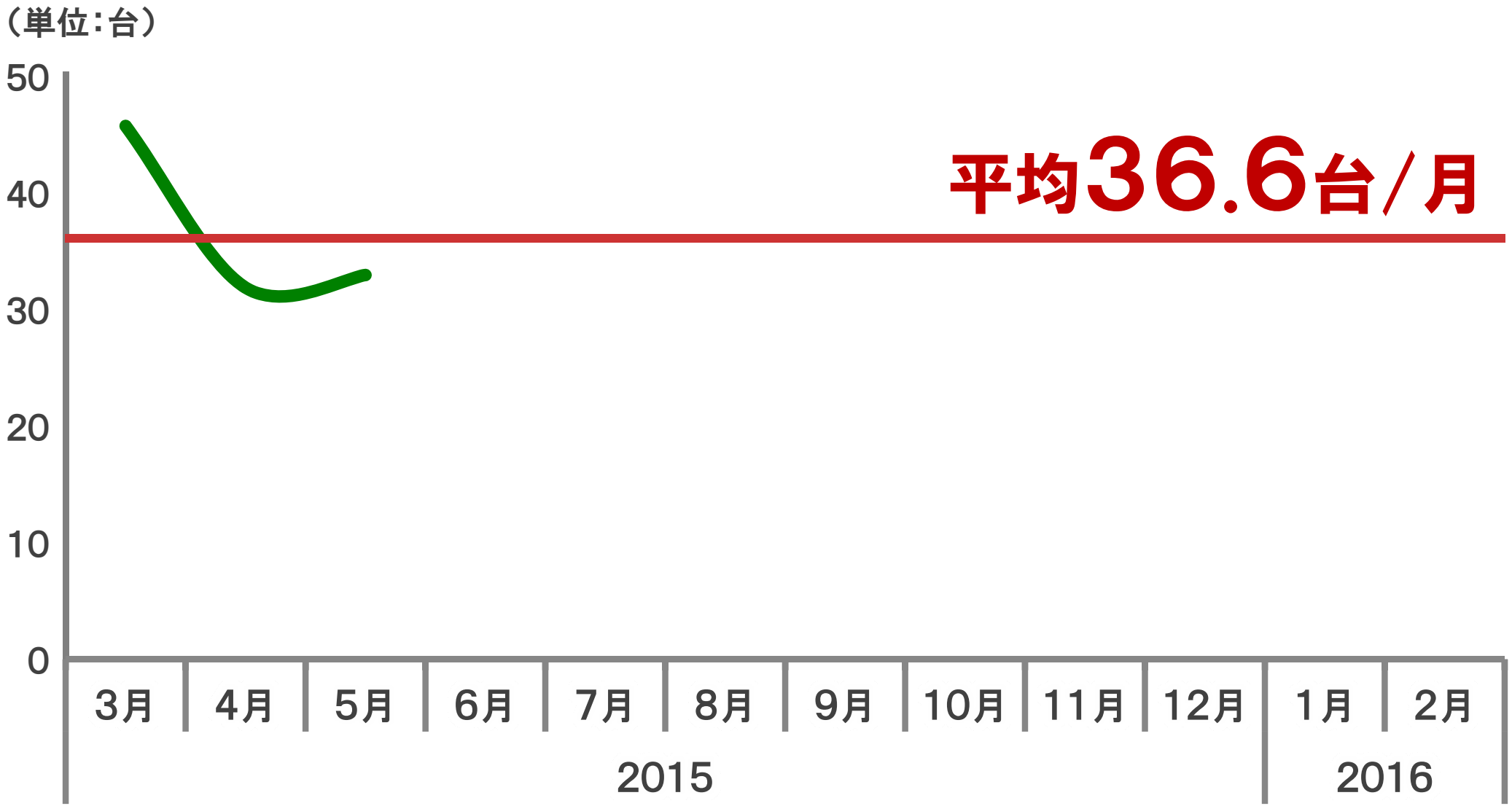
低価格車



軽自動車専門

ミニバン専門

展示販売店舗の現状（既存店 小売台数）



※前期 2015年2月までにオープンし、今期2016年2月期フル稼働している店舗（Shake！浜松・VOLVO松山は除く）における小売台数の月間平均

今期オープンした展示販売店舗

Gulliver OUTLET

OL1号豊橋西口
愛知県豊橋市

OL38号帯広
北海道帯広市

OL41号小牧
愛知県小牧市

OL成田空港通り
千葉県成田市

OL浜松入野
静岡県浜松市

SNAP HOUSE

SNつくば研究学園
茨城県つくば市

SN静岡池田
静岡県静岡市

SN浜松新津町
静岡県浜松市

SN名古屋鳴海
愛知県名古屋市

LIBERALA

リベラーラ宇都宮
栃木県宇都宮市

リベラーラ高松
香川県高松市

リベラーラ浜松和田
静岡県浜松市

ガリバーミニクル

ミニクルつくば研究学園
茨城県つくば市

ミニクル伊勢崎
群馬県伊勢崎市

出店状況の計画と進捗

3月～5月 純増	契約済 未オープン （5月末現在）	交渉中案件 （5月末現在）	新規案件
13店舗	48店舗	52件	

今期純増計画

100店舗

（上期35店舗＋下期65店舗）

Nakamitsu Motors の展開

BMW

市川
千葉県市川市

浦安
千葉県浦安市

船橋
千葉県船橋市

松戸
千葉県松戸市

柏
千葉県柏市

BMW Premium Selection（中古車）

浦安
千葉県浦安市

船橋
千葉県船橋市

柏
千葉県柏市

MINI

市川
千葉県市川市

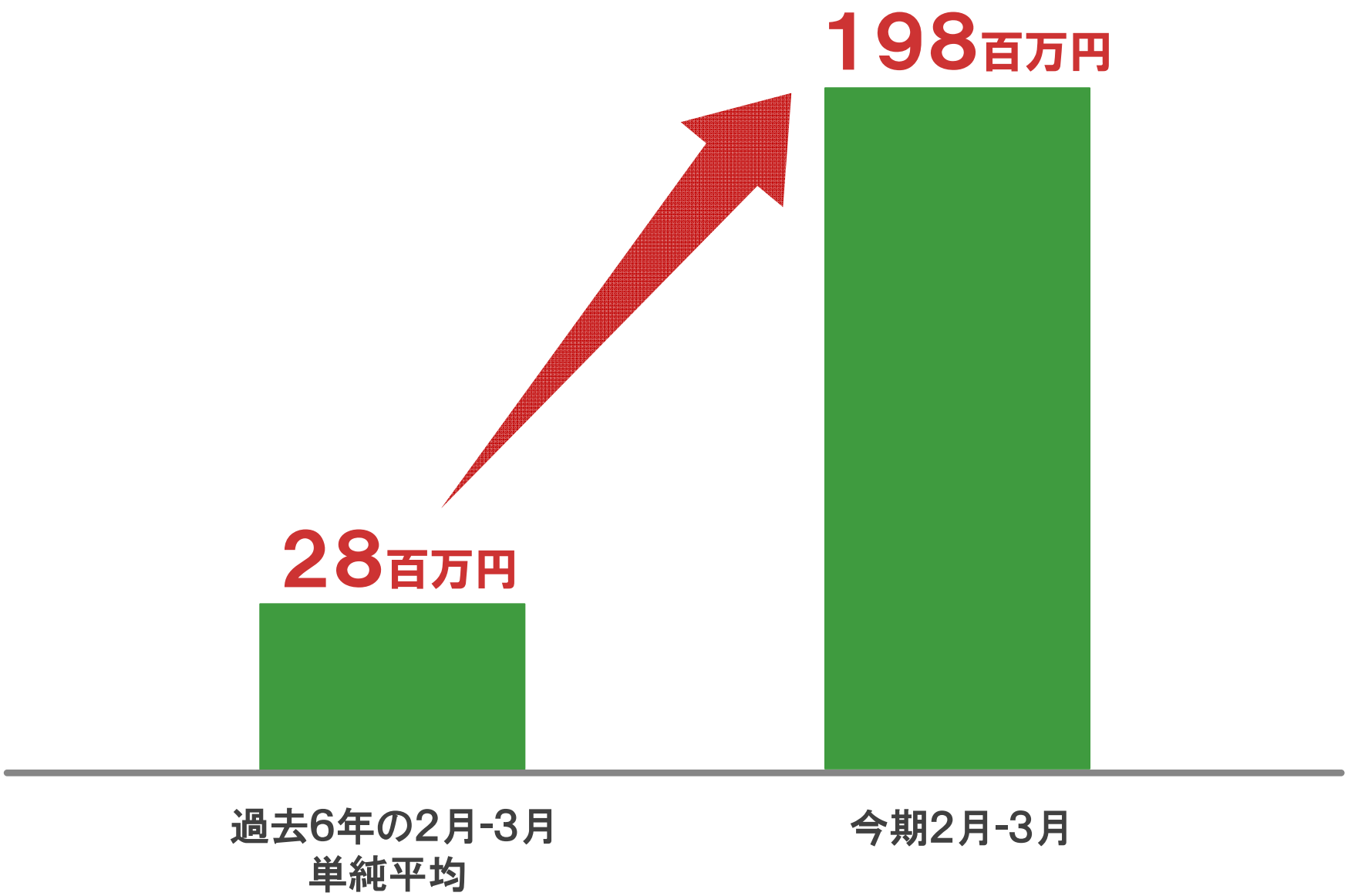
船橋
千葉県船橋市

松戸
千葉県松戸市

柏
千葉県柏市

※株式会社Nakamitsu Motorsは、株式会社モトーレングランツに社名変更する予定です。

Nakamitsu Motors の業績



※株式会社Nakamitsu Motorsは、株式会社モトーレングランツに社名変更する予定です。

Nakamitsu Motors の業績目標

早期に

売上高営業利益率 7 %を目指す

※株式会社Nakamitsu Motorsは、株式会社モトーレングランツに社名変更する予定です。

II. 豪州Buick Holdings社（DVG）の買収

1. なぜオーストラリアか？

2. どのような会社か？

3. 業績への貢献は？

4. 買収後の経営体制は？

5. 買収資金の手当ては？

1. なぜオーストラリアか？

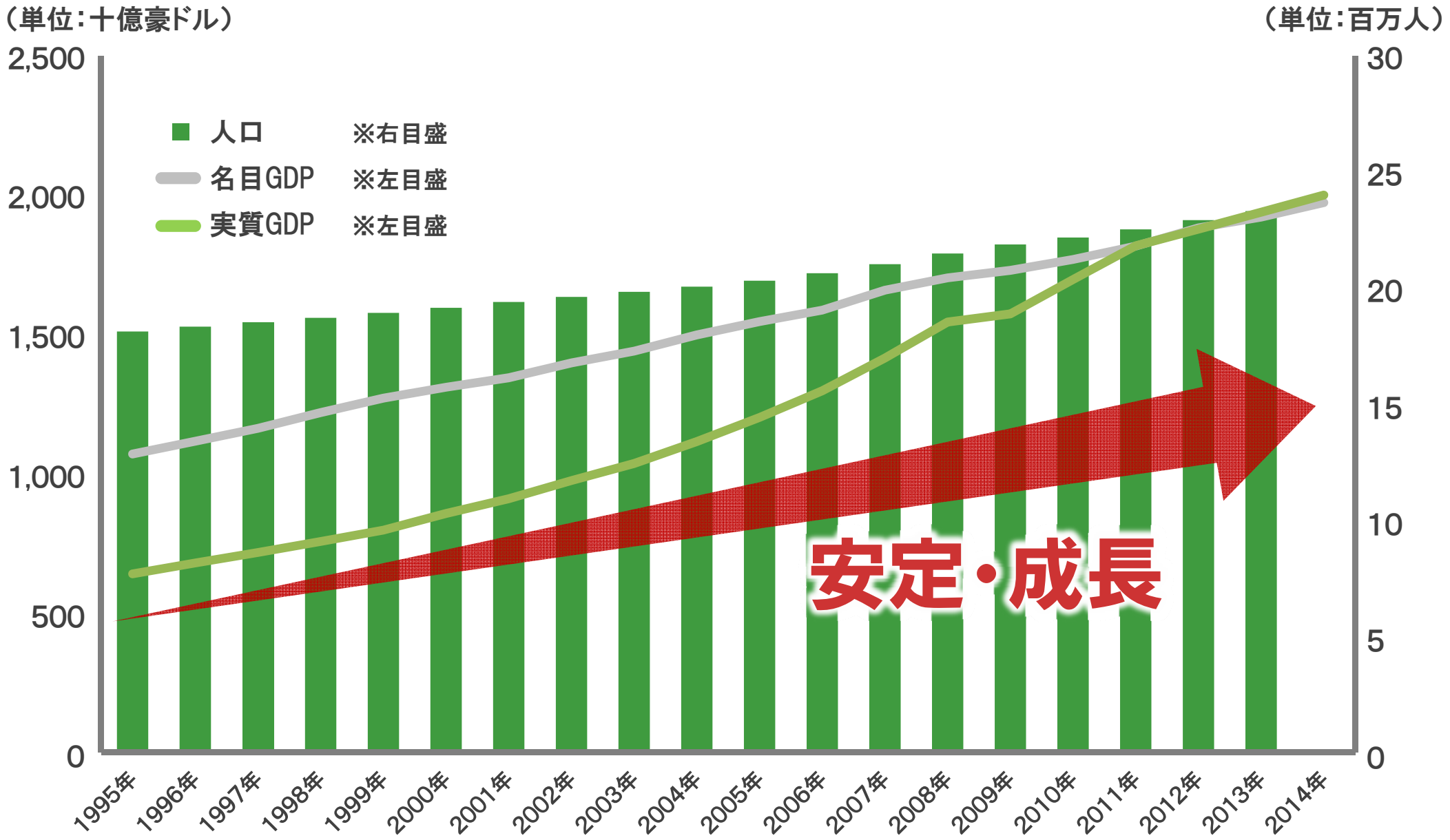
2. どのような会社か？

3. 業績への貢献は？

4. 買収後の経営体制は？

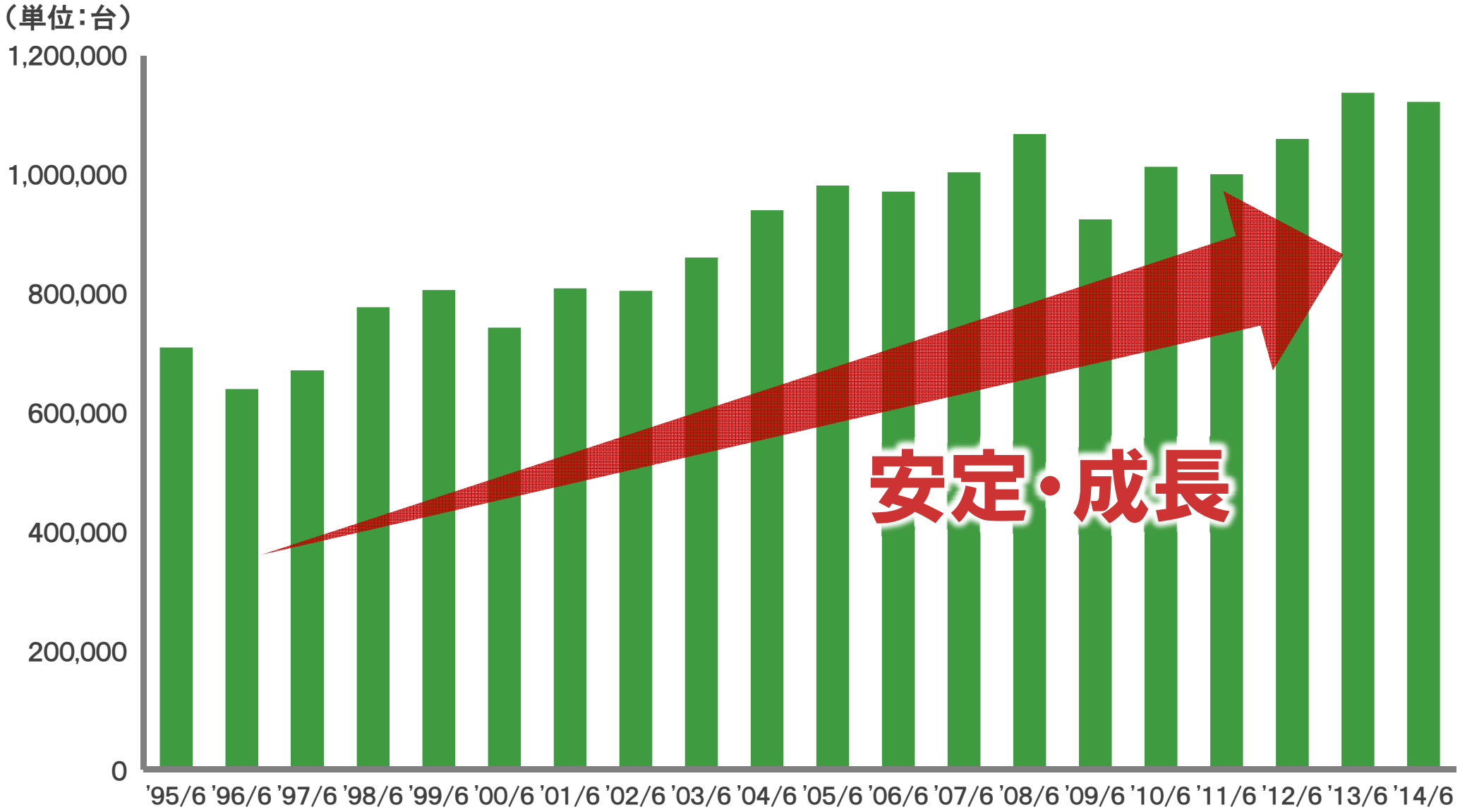
5. 買収資金の手当ては？

オーストラリアの経済状況



※出所：IMF統計データ

オーストラリアの新車市場（年間新車販売台数）



※出所：Australian Bureau of Statistics（オーストラリア統計局）

1. なぜオーストラリアか？

2. どのような会社か？

3. 業績への貢献は？

4. 買収後の経営体制は？

5. 買収資金の手当ては？

オーストラリア西部に10エリア 25ディーラー マルチブランドで展開

トヨタ	日産	ホンダ	いすゞ	三菱	スズキ
現代	起亜	ホールデン			
クライスラー	プジョー	VW	フィアット	アルファロメオ	

ブランド別ディーラーの詳細

DVG Wanneroo	
三菱	1997年1月～
いすゞ	2008年10月～

DVG Morley	
現代	1998年1月～
三菱	1999年3月～
日産	2003年1月～

DVG Midland	
現代	1998年1月～
三菱	2001年1月～
日産	2001年1月～
起亜	2008年3月～

DVG Maddington	
クライスラー	2001年6月～
いすゞ	2008年10月～
現代	2011年6月～

DVG Melville	
現代	2005年9月～
クライスラー	2005年9月～
プジョー	2006年2月～
フォルクスワーゲン	2010年1月～
フィアット	2013年3月～
アルファロメオ	2013年3月～

Prosser Toyota	
トヨタ	2008年3月～

Midland Toyota	
トヨタ	2008年3月～
いすゞ	2008年10月～

Canning Vale	
トヨタ	2011年2月～

Goldy Motors	
ホールデン	2013年2月～
スズキ	2013年2月～

Burswood Honda	
ホンダ	2014年3月～

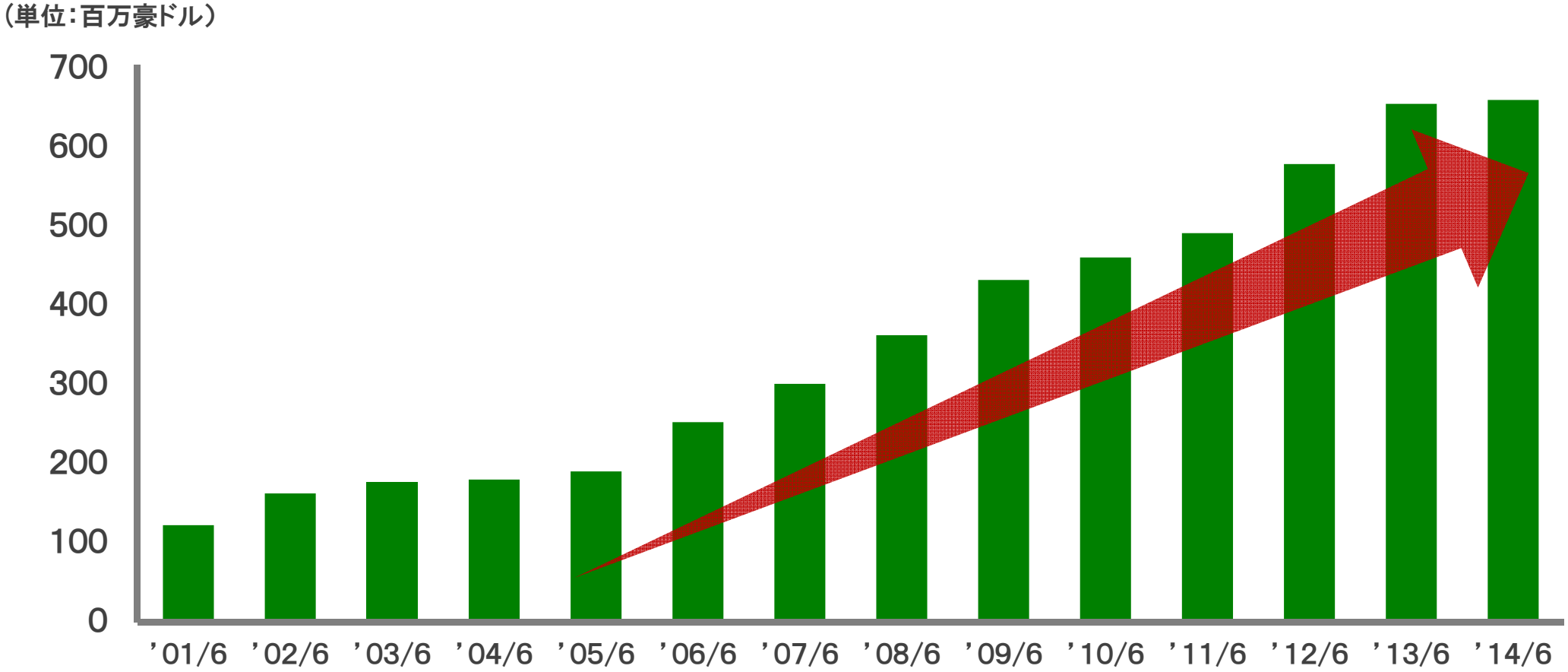
ディーラー経営の歴史

1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014

- DVG Wanneroo 三菱 1997年1月～
- DVG Morley 現代 1998年1月～
- DVG Midland 現代 1998年1月～
- DVG Morley 三菱 1999年3月～
- DVG Midland 三菱 2001年1月～
- DVG Midland 日産 2001年1月～
- DVG Maddington クライスラー 2001年6月～
- DVG Morley日産 2003年1月～
- DVG Melville 現代 2005年9月～
- DVG Melville クライスラー 2005年9月～
- DVG Melville プジョー 2006年2月～
- DVG Midland 起亜 2008年3月～
- Prosser Toyota トヨタ 2008年3月～
- Midland Toyota トヨタ 2008年3月～
- DVG Wanneroo いすゞ 2008年10月～
- DVG Maddington いすゞ 2008年10月～
- Midland Toyota いすゞ 2008年10月～
- DVG Melville フォルクスワーゲン 2010年1月～
- Canning Vale トヨタ 2011年2月～
- DVG Maddington 現代 2011年6月～
- Goldy Motors ホールデン 2013年2月～
- Goldy Motors スズキ 2013年2月～
- DVG Melville フィアット 2013年3月～
- DVG Melville アルファロメオ 2013年3月～
- Burswood Honda ホンダ 2014年3月～

売上高推移

マルチブランド展開で着実な成長
新車販売台数 約14,000台/年の実績



現地の店舗

Used Cars
1DDN 711

MITSUBISHI MOTORS
OUTLANDER PHEV.
THE WORLD'S FIRST
PLUG - IN HYBRID SUV
49,990 - 54,990

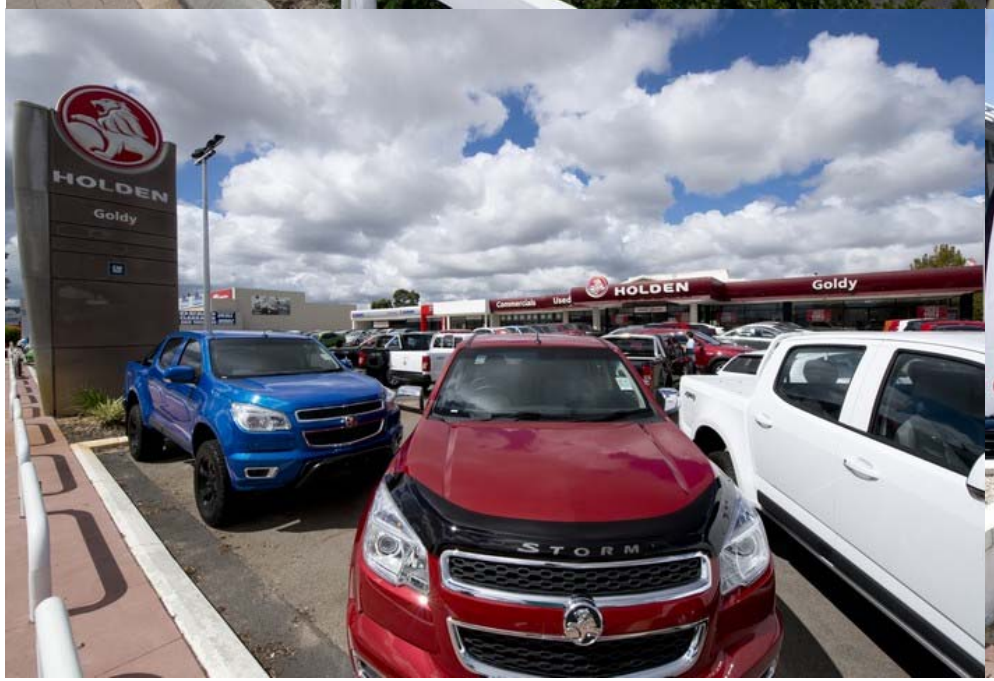
TOYOTA
HYBRID SYNERGY DRIVE
Midland Toyota
New Vehicles
Used Vehicles
Parts & Service
Finance & Insurance

現地の店舗

現地の店舗

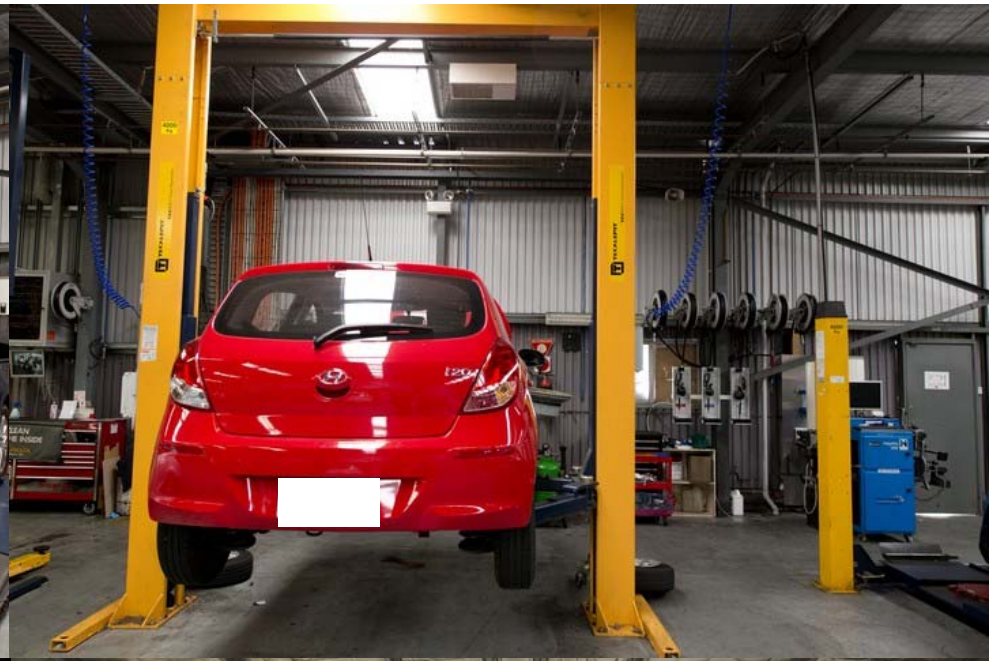
HYUNDAI
Midland City
HYUNDAI
Midland City

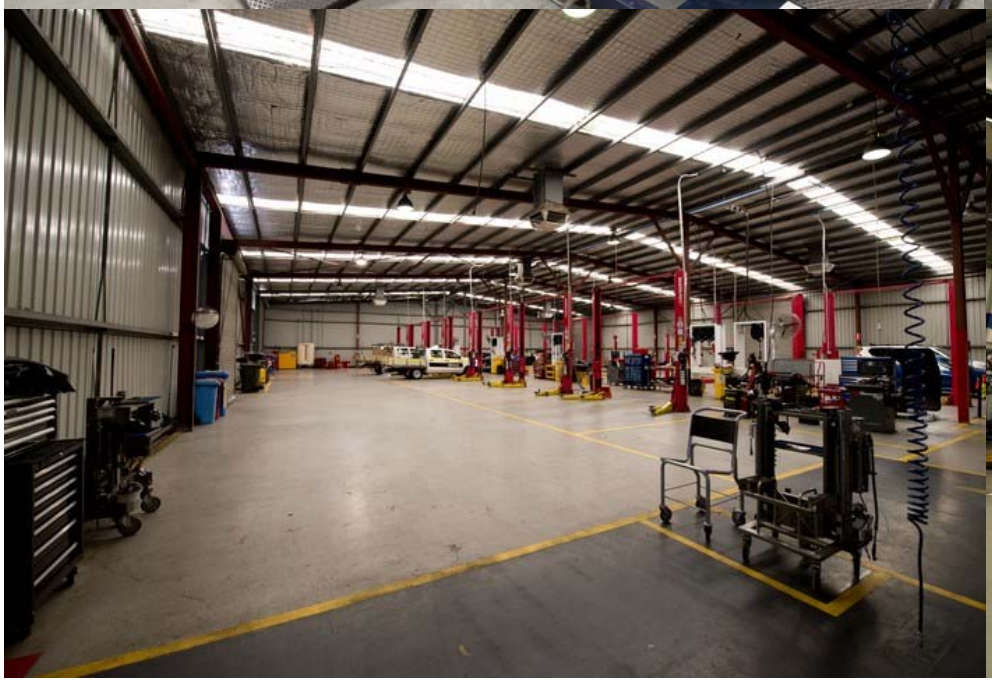
DVG Melville

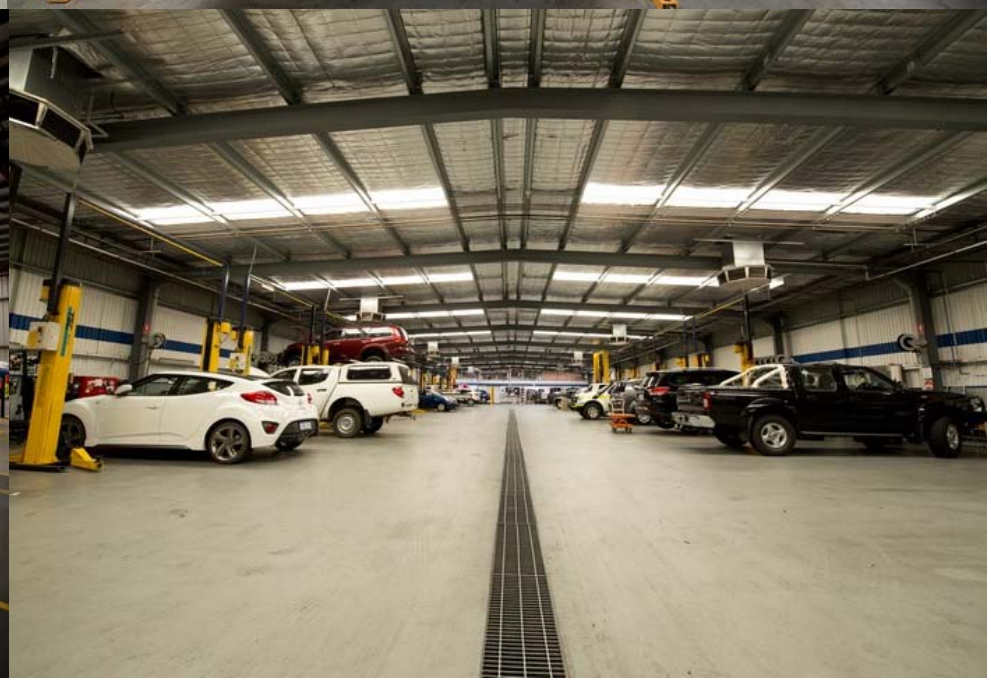

HOLDEN
Goldy
HOLDEN
Goldy
STORM

Quality
USED
CARS
DVG Melville
PEUGEOT
DVG

現地の店舗







ディヴィルジリオ

DiVirgilio家による結束の経営

Stephen DiVirgilio
Director
リージョナルマネージャー
（Morley & Wanneroo）

Dominic DiVirgilio
Director
創業メンバー
業界トップレベルの知識・経験
オペレーション・戦略を統括
ディーラープリンシパル

Luigi DiVirgilio
Managing Director
創業メンバー
経営トップ

David DiVirgilio
Director
リージョナルマネージャー
（Midland）

Michael DiVirgilio
Director
ゼネラルマネージャー
（オペレーション）
ディーラープリンシパル

Robert DiVirgilio
Director
創業メンバー
15年以上のディーラー
経営経験
ディーラープリンシパル

John DiVirgilio
Director
ゼネラルマネージャー
（ホールセール）

経営トップの経歴

Luigi DiVirgilio
Managing Director

金融機関（シドニーとニューヨークに勤務）を経て、弟とともに当社を創業。ファミリーの長男として経営陣を取りまとめ、従業員約700名の当社グループ率いる豪州有数のディーラーグループへ成長を牽引。
AADA (Australian Automotive Dealer Association) ボードメンバー（2014年～）、
Mitsubishi Australia Subcommittee Dealer Representative （2011年）なども務める。

受賞などの履歴（一部抜粋・順不同）

メーカーからの表彰 連続受賞

顧客満足・サービスに高い評価

Midland Toyota
2014 - 5 Star Guest Experience Dealership- Sales & Service
2014 Number 1 Metro Sales Guest Satisfaction Index
2011, 2012, 2013 - Bronze Knight Sales Award
2014 - Bronze Brand & Customer Experience Award
2012, 2013 - Bronze Customer First Award for Excellence
2013 - Bronze Business Management Award
2013, 2014, 2015 - Fleet Specialist Dealer Accredited
2013, 2014 - Used Cars Excellence Award
2014 - TSM Foundations Accredited Dealer

Midland Isuzu
2014 - National Dealer Evaluation Program Top 25 Award

Midland Nissan
Nissan has achieved Platinum D[illegible]ership award for [illegible] last 3 years, in the last year they changed [illegible] the Nissan Dealer [illegible] award. In 2014 Midland Nissan was a[illegible] Nissan dealer e[illegible] award. This would be 5th year [illegible] row Midland Nissan [illegible] ed Nissans highest accolades.
The Nissan award covers all areas of the business. To achieve the award you need to be above national average in both Sales and service CSi, you also [illegible] all [illegible] and [illegible]
Midland Nissan has al[illegible] Ni[illegible] dealer[illegible] the year award in 20[illegible]

Midland Hyundai
Hyundai has achieved the same awards from 2011 -2013 We have achieved Best Sales Manager Award for our category and we also achieved Best Service Manager for our category.
We have also achieved Best sales and Best service CSI from 2011-2013.
Midland Hyundai also achieved the Best Service CSI for 2014 in our category.

Burswood Honda
National Awards
· Honda Dealer of the Year 2009
· Honda Customer Service Excellence Award 2009
· National Honda Insurance Sales Winner 2009
· Honda Dealer of the Year 2007
· Honda Excellence Award Winner 2010
· Honda Excellence Award Winner 2011
· Honda Excellence Award Winner 2012
· Honda Excellence Award Winner 2013
Western Australia
· New Car Sales Excellence 2009
· New Car Sales Excellence 2008
· New Car Sales Excellence 2006
· Overall Excellence 2010
· Overall E[illegible]ence 2009
· Overall Excellence [illegible]
· Overall Excellence [illegible]
· Overall Excellence 2005
· Service Overall Excellence 2009
· Service Overall Excellence 2005
· Service Overall Excellence 2003
· Service O[illegible] Excellence 20[illegible]
· P[illegible]s and Acc[illegible]sor[illegible] [illegible]ard 2009
· Parts and Accessories Excellence Award 2008
· Parts and [illegible]essories Excellence [illegible] 2[illegible]
· 30th Anniversary Honda dealership 2008

Prosser Toyota - Gosnells
2013
· Toyota Financial Services Toyota Access Silver Award
· Toyota Sales Silver Knight award
· Toyota Used Car Excellence award
· Toyota Business Management Excellence Bronze award
· Toyota Fleet Specialist Dealer
· Toyota Fleet Management Dealer of the Year
2014
· Toyota Financial Services Toyota Access Bronze award
· Toyota Fleet Specialist Dealer
· Toyota Fleet Management Dealer of the Year
· Toyota Used Car Certified award
· Toyota Service 5 Star Guest Survey rating
· Toyota Sales 5 Star Guest Survey rating
2015
· Achieved Toyota Service Foundations accreditation (June)
· Toyota Service 5 Star Guest Survey rating YTD (number 1 in metro area YTD)
· Toyota Sales 5 Star Guest Survey rating YTD

Prosser Toyota - Canning Vale
2013
· Silver Service Excellence Award Metro (Number 1 in the State, top 5 in Australia)
· Bronze Service Excellence Award Metro
· Bronze Business Management Excellence Award
· Silver Toyota Access Dealer of the Year
· TSM Foundations Accredited (Toyota Customer Service Workshop Management)
· Toyota Sales Silver Knight
2014
· Silver Service Excellence Award Metro (Number 1 in the State, top 5 in Australia)
· Bronze Service Excellence Award Metro
· Bronze Toyota Access Dealer of the Year
[illegible] Service Workshop
Ma[illegible]
Al[illegible] [illegible]uary next year.
[illegible] Dealer[illegible]015

Wanneroo Mitsubishi
Have for the last 2 years achieved "Millennium Dealer" status, being [illegible] of 12 -14 Dealer[illegible]
[illegible]s ha[illegible] earned [illegible] paid holiday to Japan [illegible] the CFO ([illegible]

Wanneroo Isuzu
Still holding "Number One" status in WA, retaining this title since we acquired the franchise in 2008

Morley Mitsubishi
1 dealer in WA for CSI satisfaction for over 2 years running.

Maddington Isuzu
DEP recognition 2014 and 2014 Platinum Award for CSI Service
CSI: Customer Satisfaction Inventory

Maddington Hyundai
Cat B Sales person of the year award

Buick Holdings の強み

ディヴィルジリオ
DiVirgilio家による結束の経営

顧客満足・サービスに高い評価

本部集約型の管理体制

Buick Holdings の今後の成長ポテンシャル

西オーストラリアでの拡大

東オーストラリアへの店舗展開

コストの効率化

1. なぜオーストラリアか？

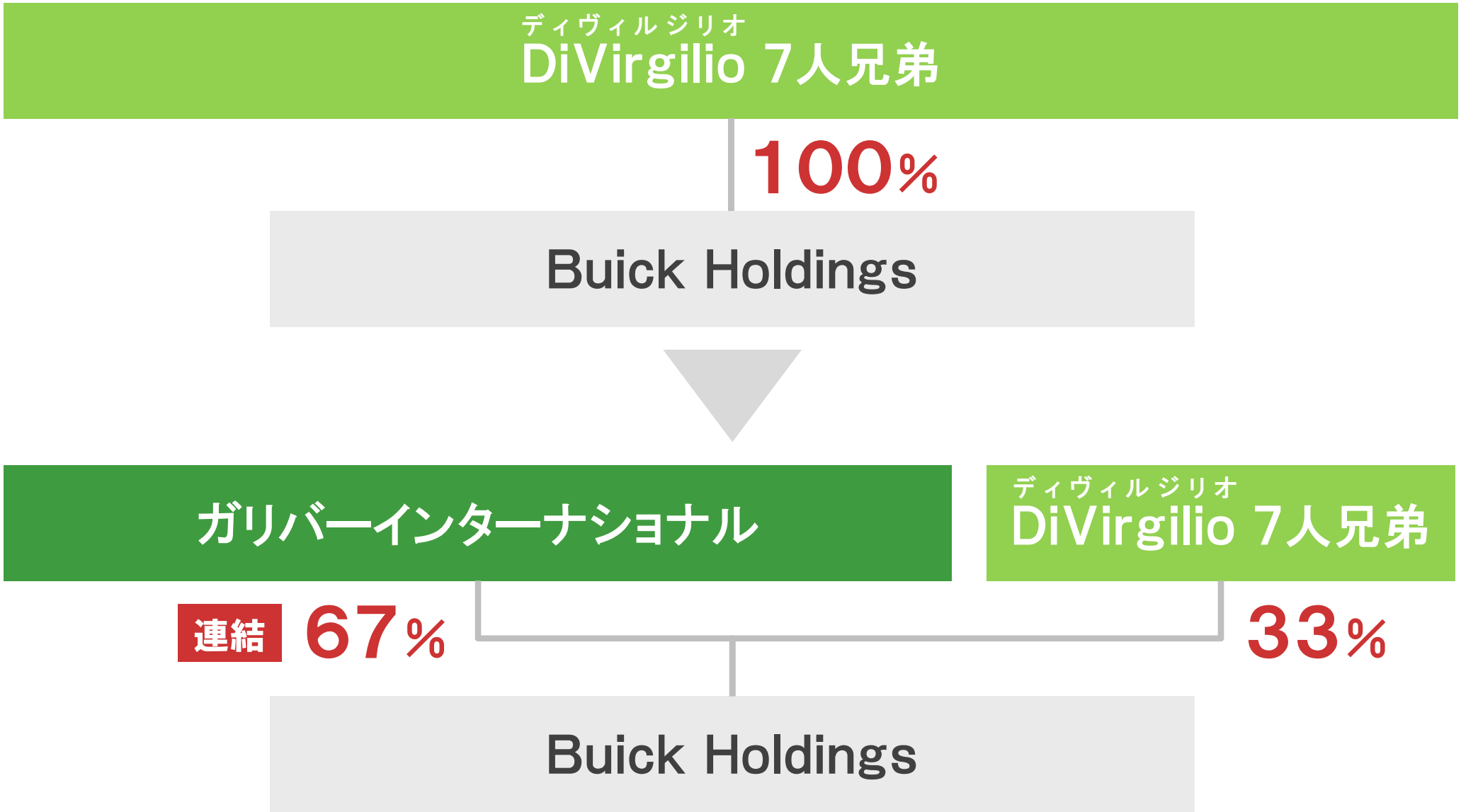
2. どのような会社か？

3. 業績への貢献は？

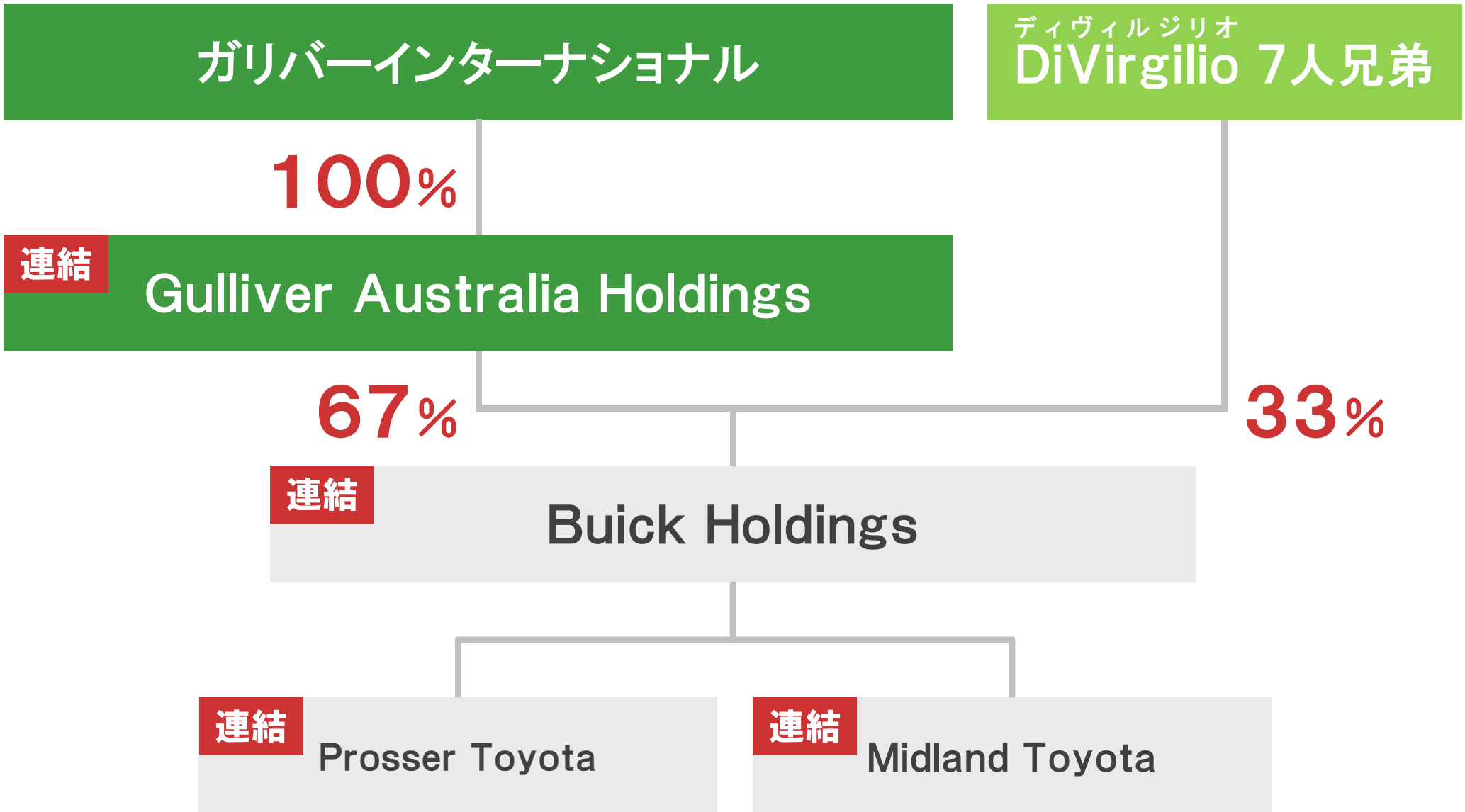
4. 買収資金の手当ては？

5. 買収後の経営体制は？

株主構成


ディヴィルジリオ
DiVirgilio 7人兄弟
100%
Buick Holdings
ガリバーインターナショナル
ディヴィルジリオ
DiVirgilio 7人兄弟
連結
67%
33%
Buick Holdings

株主構成と企業体系の詳細

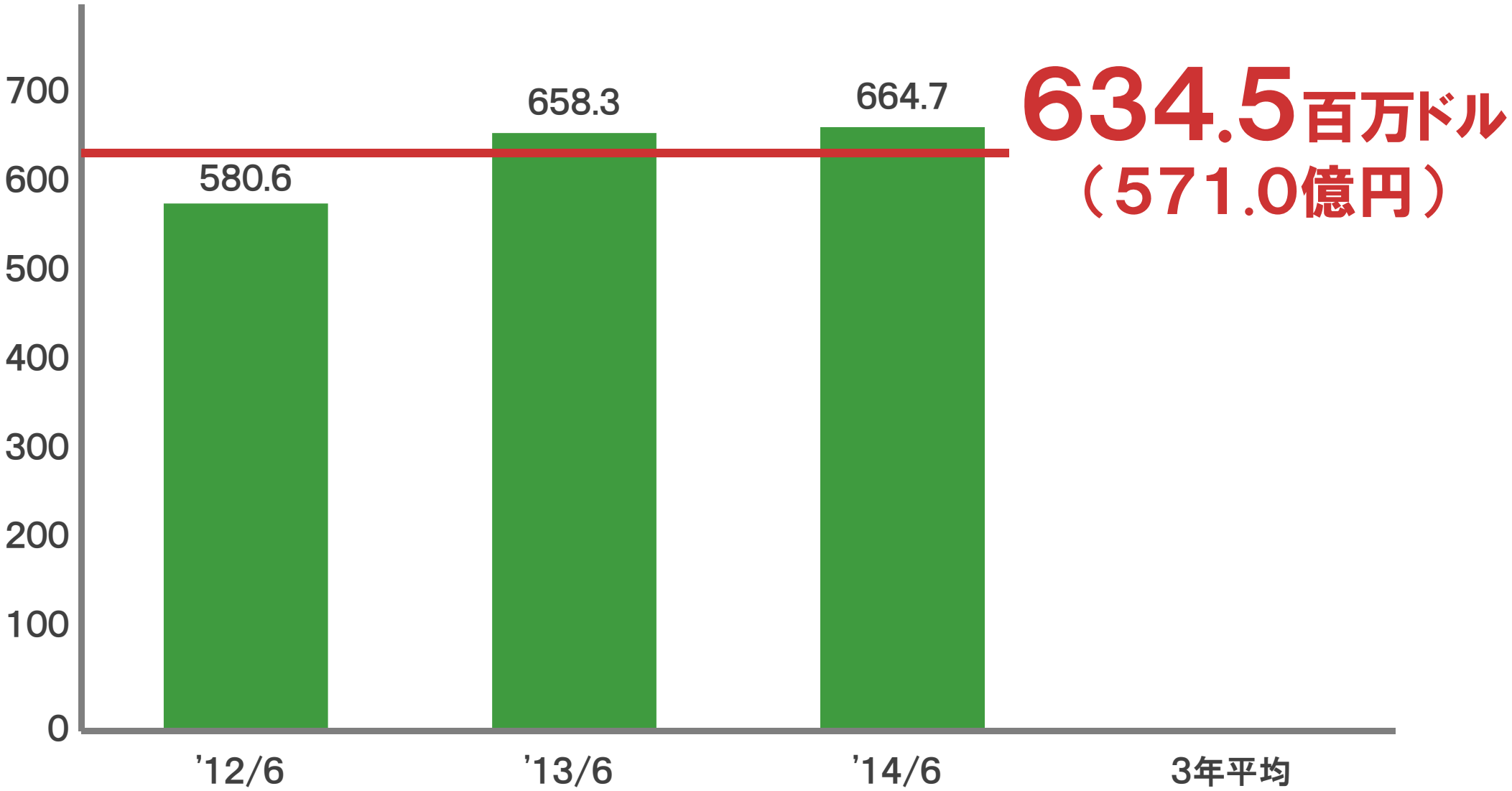


直近3カ年の平均業績

売　上　高　634 百万ドル
（約571億円）

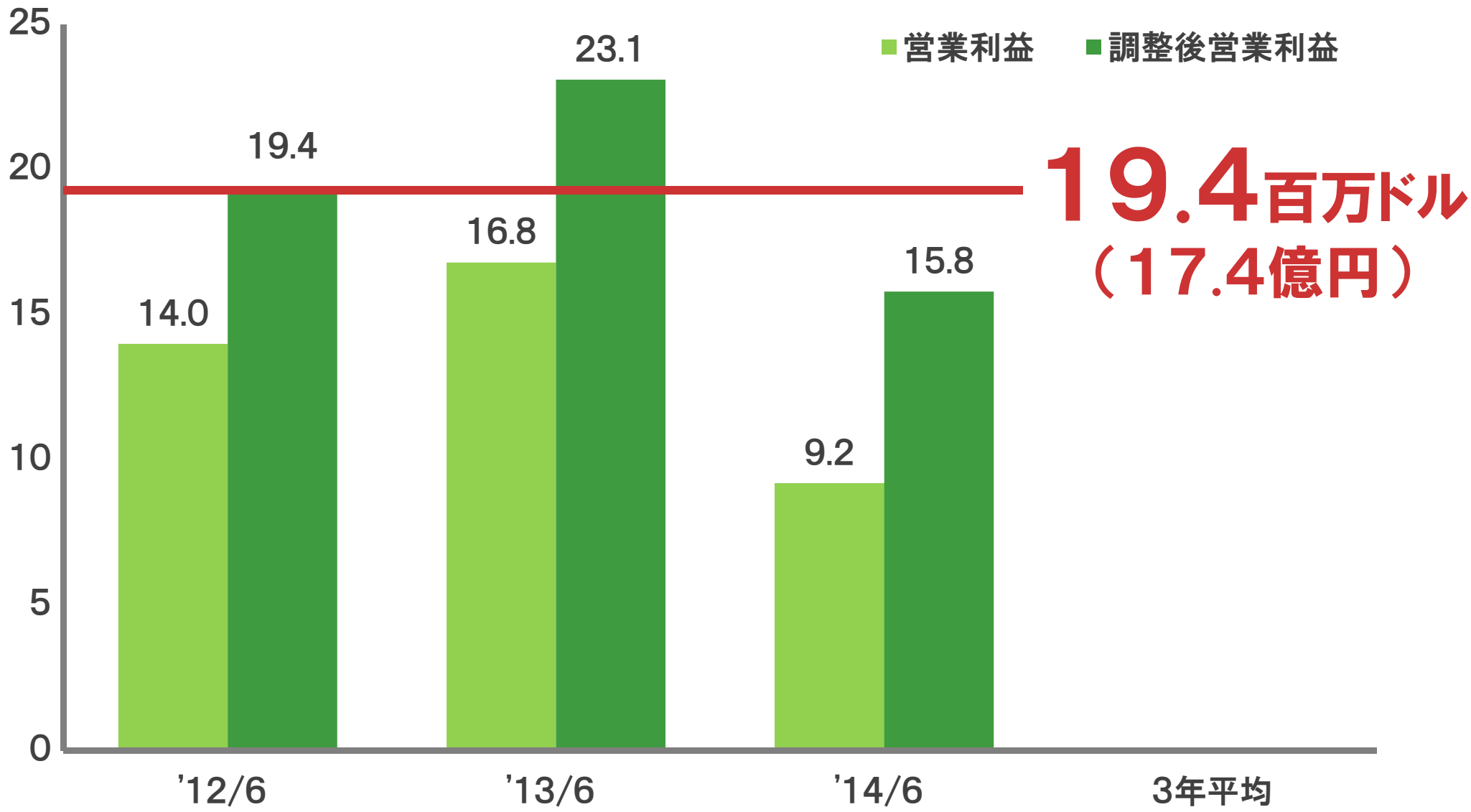
営業利益　19 百万ドル
（約17億円）

売上高の推移と3年平均



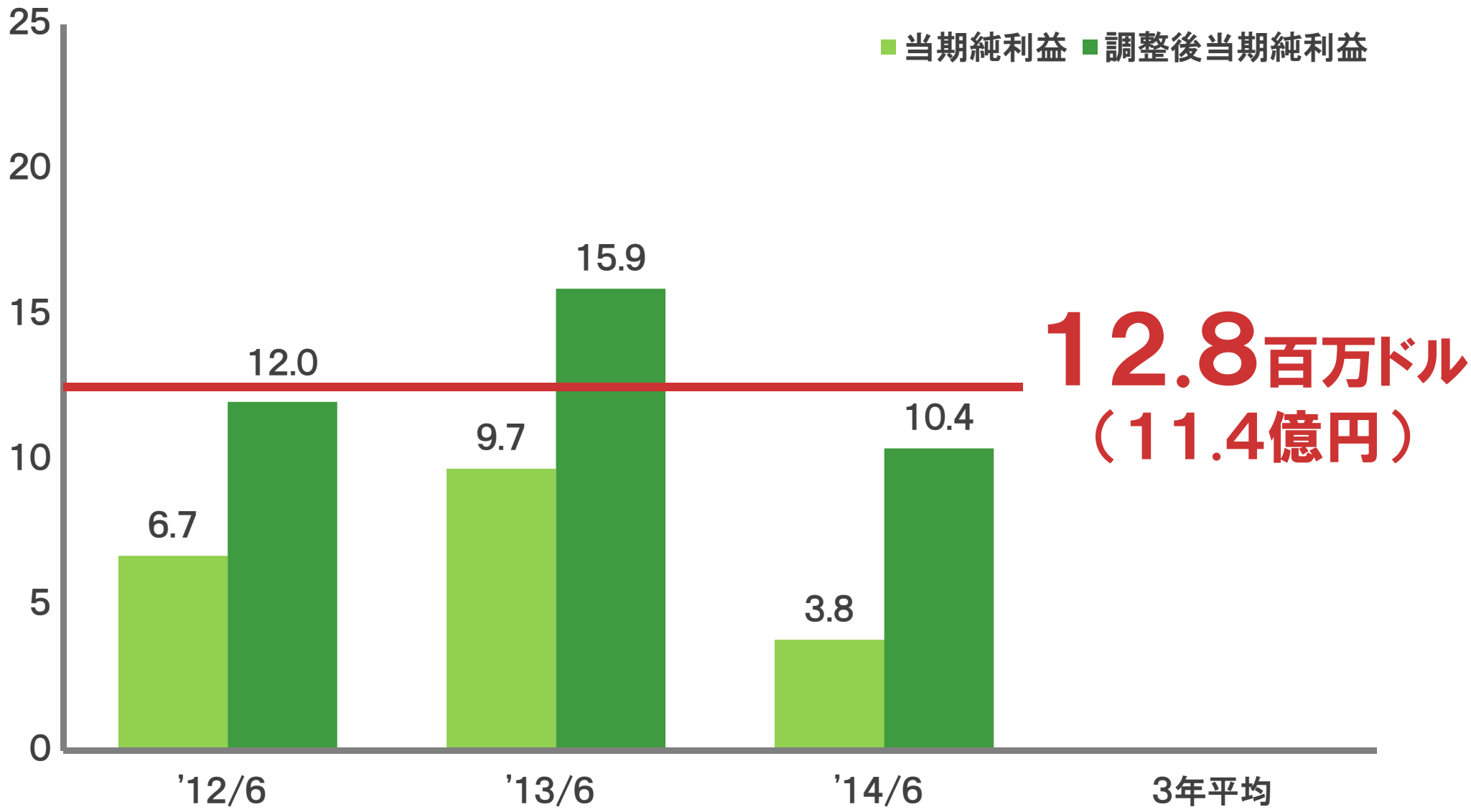
※上記数値は、Buick Holdingsの業績実績を一定の条件のもとで日本基準に読み替えた概算数値
※3年平均は2012年6月期～2014年6月期の3年の単純平均
※為替レートは1豪ドル＝90円として換算

営業利益の推移と3年平均



※調整後営業利益は、営業利益実績から買収後発生しない諸経費（現オーナーへの支払等）を控除した金額
※上記数値は、Buick Holdingsの業績実績を一定の条件のもとで日本基準に読み替えた概算数値
※3年平均は2012年6月期～2014年6月期の3年の単純平均
※為替レートは1豪ドル＝90円として換算

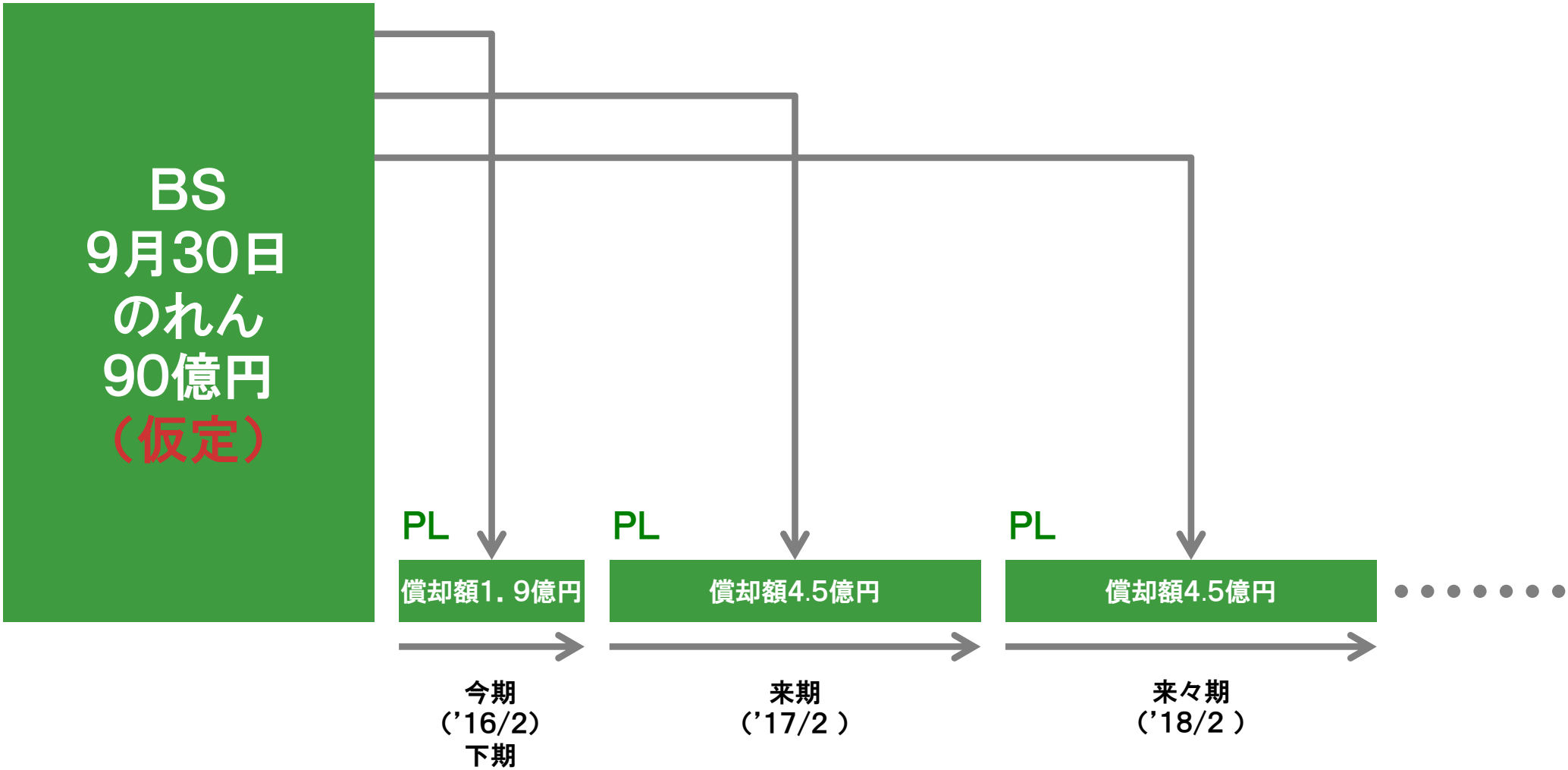
当期純利益の推移と3年平均



※調整後当期純利益は、当期純利益実績から買収後発生しない諸経費（現オーナーへの支払等）を控除した金額
※上記数値は、Buick Holdingsの業績実績を一定の条件のもとで日本基準に読み替えた概算数値
※3年平均は2012年6月期～2014年6月期の3年の単純平均
※為替レートは1豪ドル＝90円として換算

「のれん」と「のれん償却額」の計上見込み

みなし取得日9月30日（仮定）・のれん90億円（仮定）・償却期間20年（仮定）の場合のイメージ



※みなし取得日、のれんの金額、償却期間は未確定であり、実際とは異なることがあります。

1. なぜオーストラリアか？

2. どのような会社か？

3. 業績への貢献は？

4. 買収後の経営体制は？

5. 買収資金の手当ては？

買収後の経営体制

Luigi DiVirgilio

Dominic DiVirgilio

Robert DiVirgilio

Michael DiVirgilio

Guido Berini

Clinton Bradbury

取締役会議決権67％

許 哲
㈱ガリバーインターナショナル
執行役員 海外事業統括

親会社の管理・サポート体制

取締役会

Luigi DiVirgilio

Dominic DiVirgilio

Robert DiVirgilio

Michael DiVirgilio

Clinton Bradbury

取締役会
議決権67%

許 哲

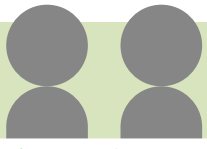
Luigi DiVirgilio CEO

Buick Holdings

IT

事業開発

経理・財務


2名出向予定

人事管理

法務

内部監査

ガリバーインターナショナル

1. なぜオーストラリアか？

2. どのような会社か？

3. 業績への貢献は？

4. 買収後の経営体制は？

5. 買収資金の手当ては？

株式の取得金額とその取得資金

株式の取得金額合計 11,772 百万円

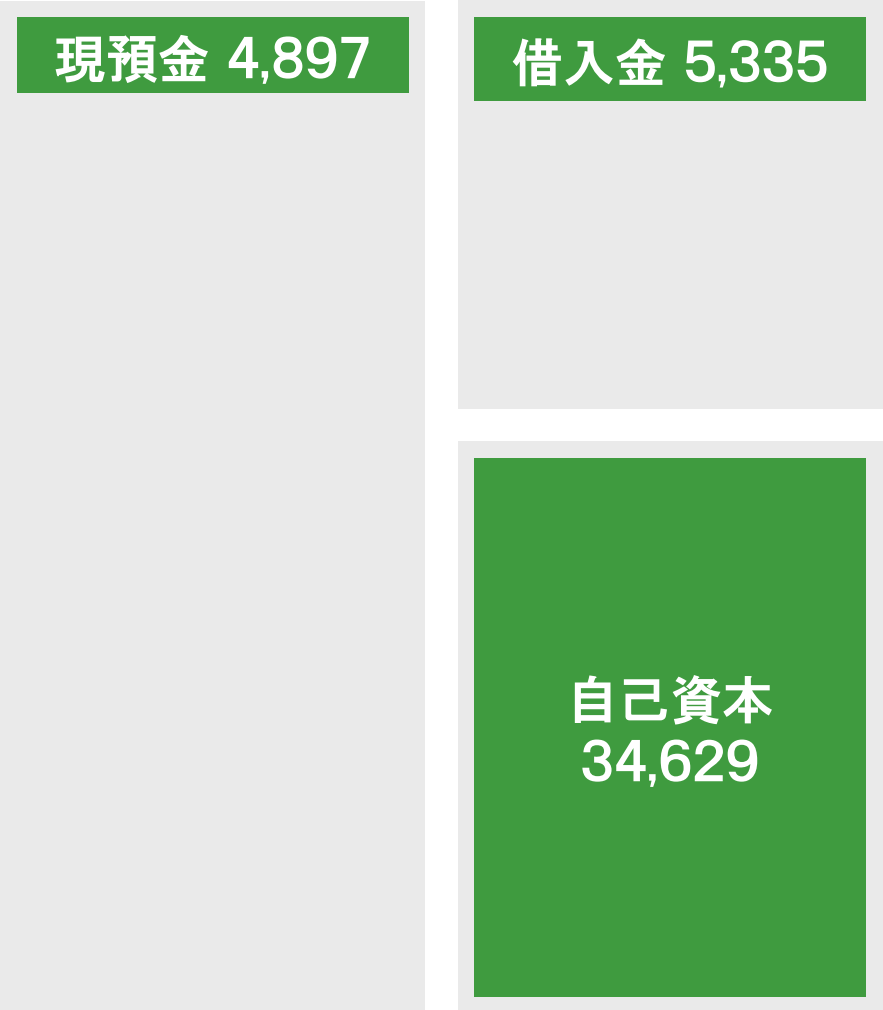
※普通株式 11,372百万円（120.6百万豪ドル）＋アドバイザリー費用等（概算額）400百万円
※1豪ドル=94.3円で計算（2015年6月30日終値ベース）

新規の銀行借入額（予定） 12,000 百万円

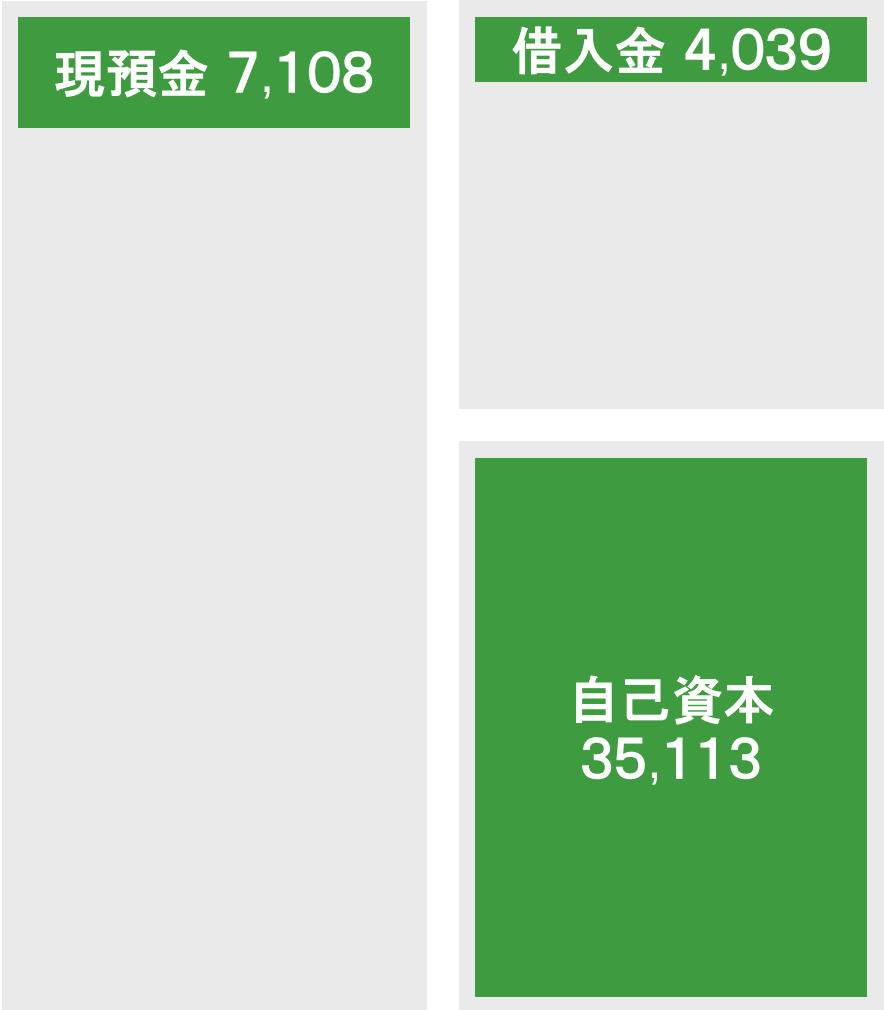
財務状態

（単位：百万円）

2015年2月28日



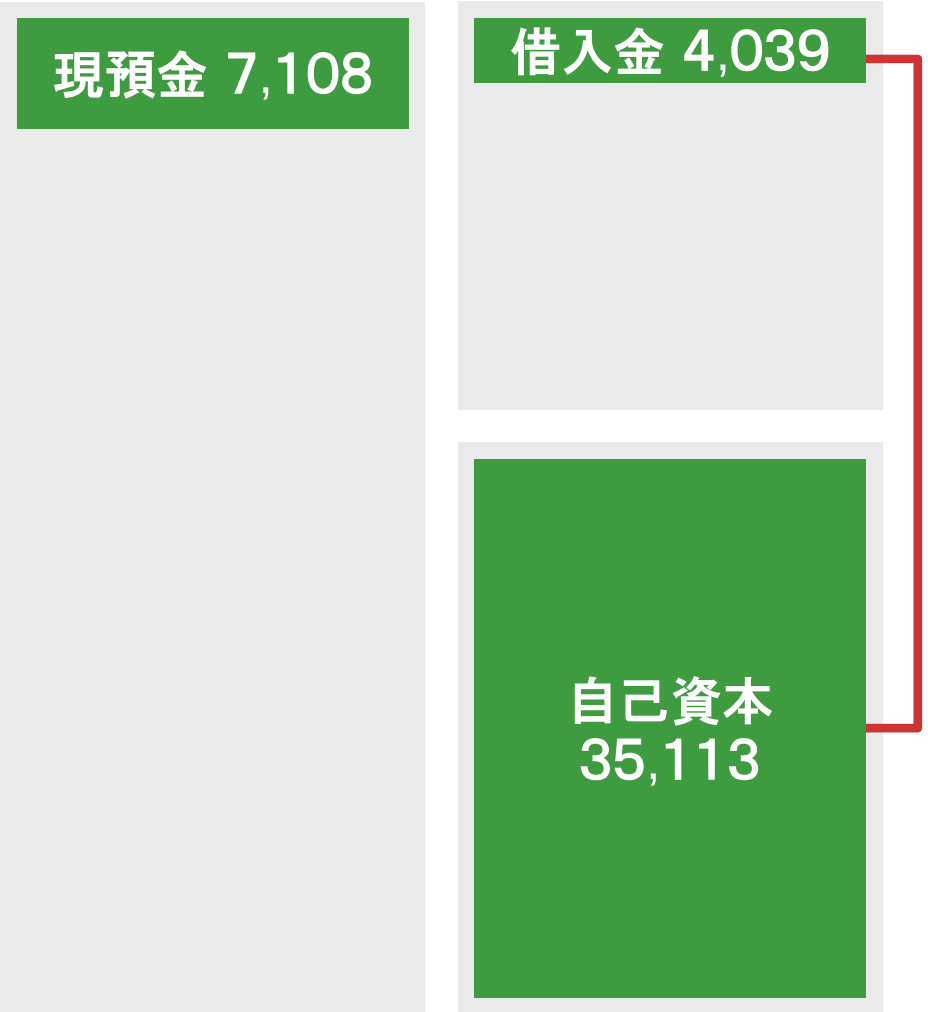
2015年5月31日



財務状態

（単位：百万円）

2015年5月31日



D/Eレシオ
0.1倍

120億円の借入実施後
0.5倍
程度に上昇

Ⅲ．事業領域の拡大とＭ＆Ａ

世界最大の
自動車販売インフラ
を創る

2014年4月14日「中期経営計画＆決算説明会」資料より

世界最大の
自動車販売インフラ
を創る

国内事業の拡大

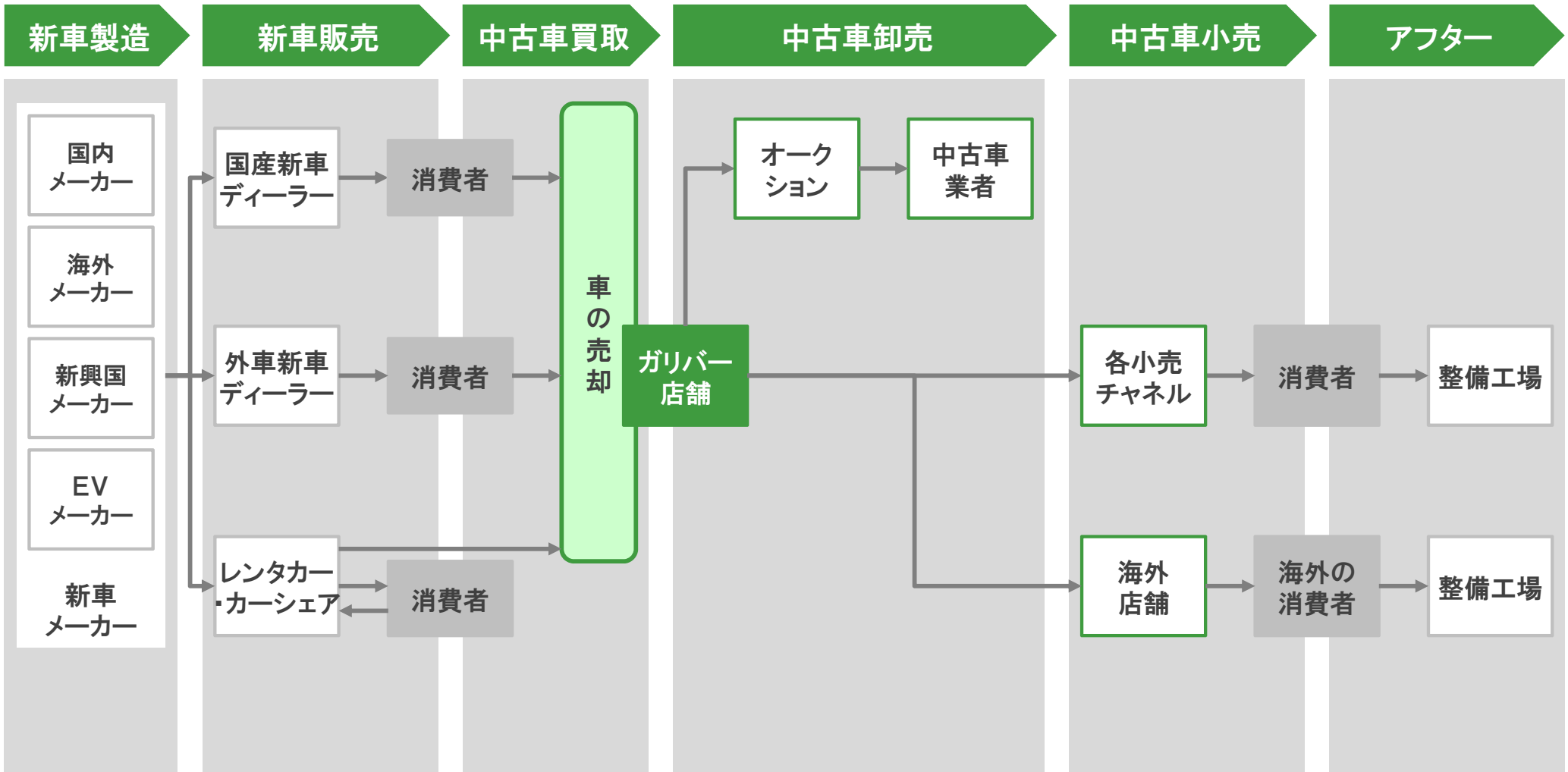
海外事業の拡大

世界最大の
自動車販売インフラ
を創る

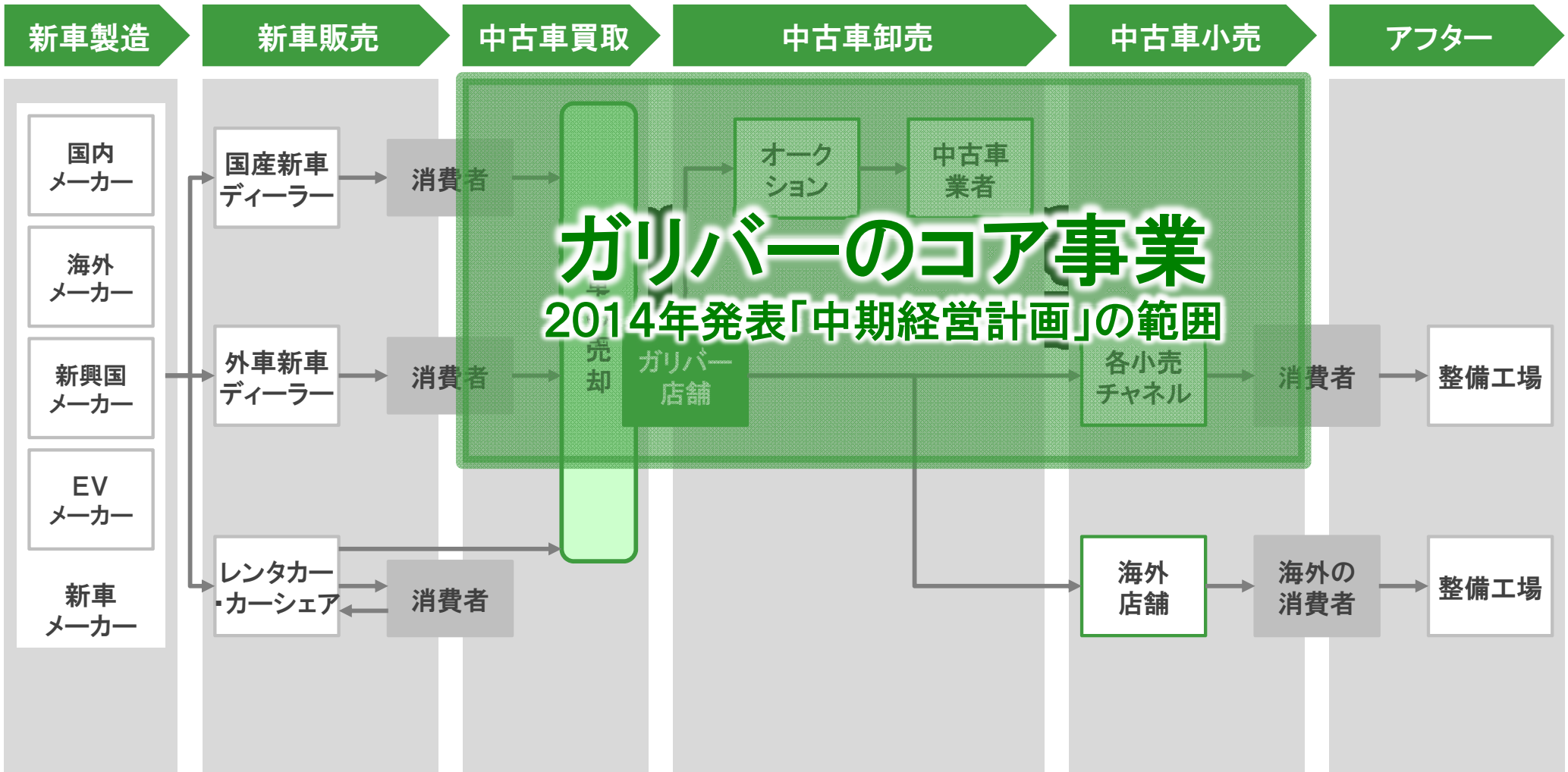
国内事業の拡大

海外事業の拡大

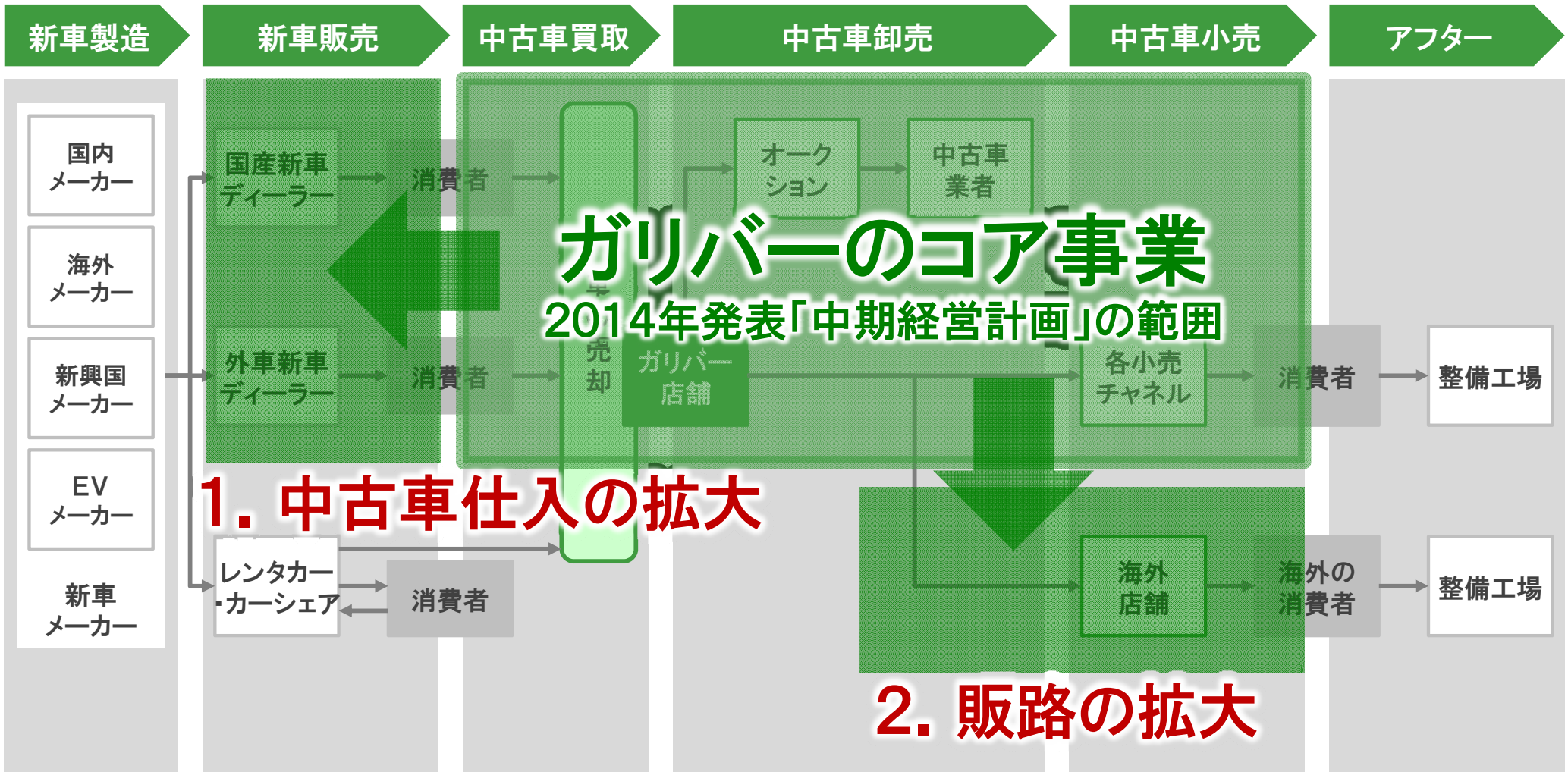
自動車流通フロー


新車製造
新車販売
中古車買取
中古車卸売
中古車小売
アフター
国内メーカー
海外メーカー
新興国メーカー
EVメーカー
新車メーカー
国産新車ディーラー
外車新車ディーラー
レンタカー・カーシェア
消費者
消費者
消費者
車の売却
ガリバー店舗
オークション
中古車業者
各小売チャネル
海外店舗
消費者
海外の消費者
整備工場
整備工場

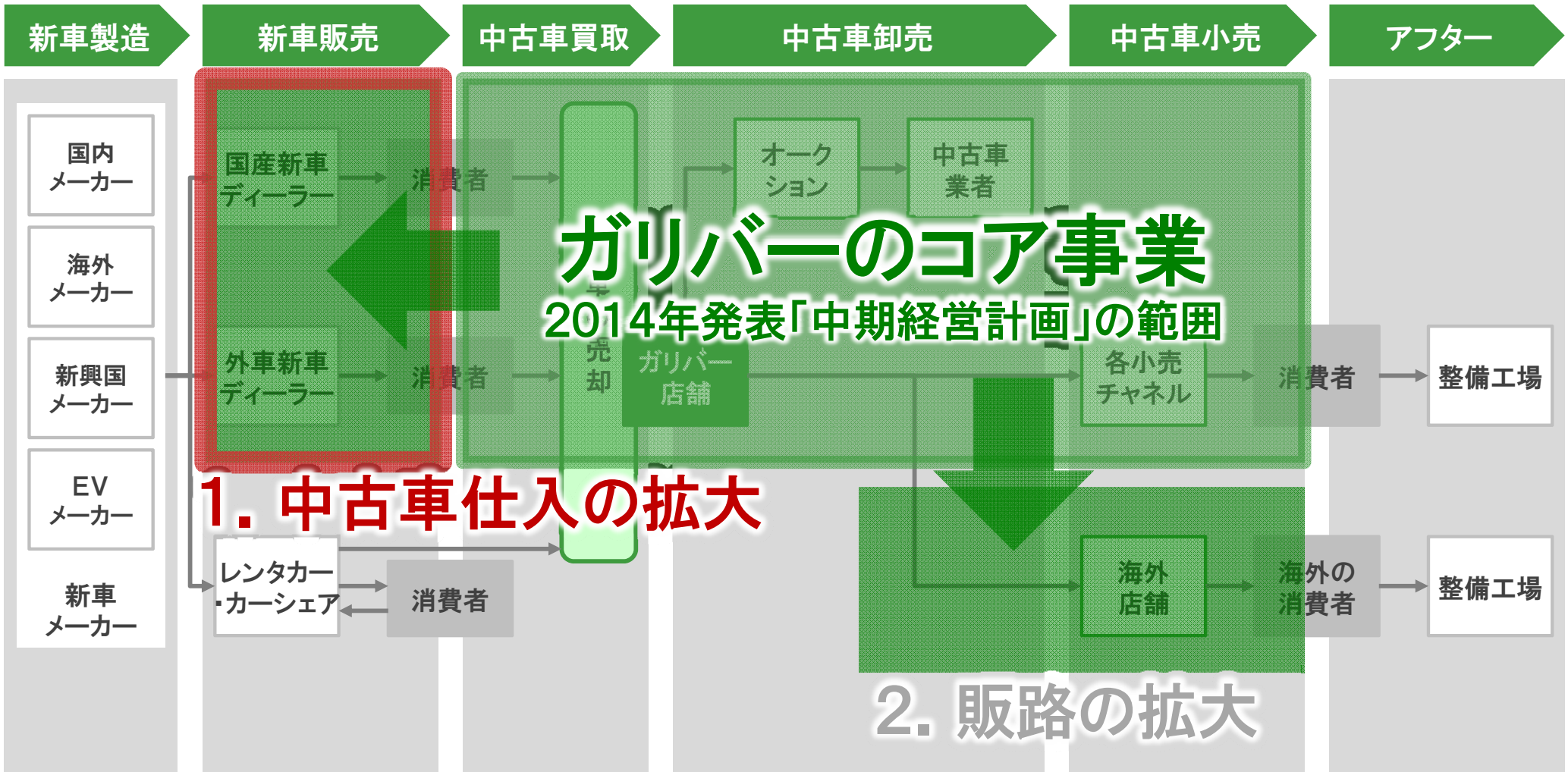
国内事業の展開


新車製造
新車販売
中古車買取
中古車卸売
中古車小売
アフター
国内メーカー
海外メーカー
新興国メーカー
EVメーカー
新車メーカー
国産新車ディーラー
外車新車ディーラー
レンタカー・カーシェア
消費者
消費者
消費者
売却
ガリバー店舗
オークション
中古車業者
各小売チャネル
消費者
整備工場
海外店舗
海外の消費者
整備工場
ガリバーのコア事業
2014年発表「中期経営計画」の範囲

国内事業の拡大


新車製造
新車販売
中古車買取
中古車卸売
中古車小売
アフター
国内メーカー
海外メーカー
新興国メーカー
EVメーカー
新車メーカー
国産新車ディーラー
外車新車ディーラー
レンタカー・カーシェア
消費者
消費者
消費者
売却
オークション
中古車業者
ガリバー店舗
各小売チャネル
消費者
整備工場
海外店舗
海外の消費者
整備工場
ガリバーのコア事業
2014年発表「中期経営計画」の範囲
1. 中古車仕入の拡大
2. 販路の拡大

国内事業の拡大


新車製造
新車販売
中古車買取
中古車卸売
中古車小売
アフター
国内メーカー
海外メーカー
新興国メーカー
EVメーカー
新車メーカー
国産新車ディーラー
外車新車ディーラー
レンタカー・カーシェア
消費者
消費者
消費者
売却
オークション
中古車業者
ガリバー店舗
各小売チャネル
消費者
整備工場
海外店舗
海外の消費者
整備工場
ガリバーのコア事業
2014年発表「中期経営計画」の範囲
1. 中古車仕入の拡大
2. 販路の拡大

Nakamitsu Motors の展開［再掲載］

BMW

市川
千葉県市川市

浦安
千葉県浦安市

船橋
千葉県船橋市

松戸
千葉県松戸市

柏
千葉県柏市

BMW Premium Selection（中古車）

浦安
千葉県浦安市

船橋
千葉県船橋市

柏
千葉県柏市

MINI

市川
千葉県市川市

船橋
千葉県船橋市

松戸
千葉県松戸市

柏
千葉県柏市

※株式会社Nakamitsu Motorsは、株式会社モトーレングランツに社名変更する予定です。

新車ディーラーM＆Aによりガリバーが得るシナジー効果

中古車仕入の拡大

新車乗り換え顧客の下取車両を中古車小売向け在庫に活用

＋

販路の拡大

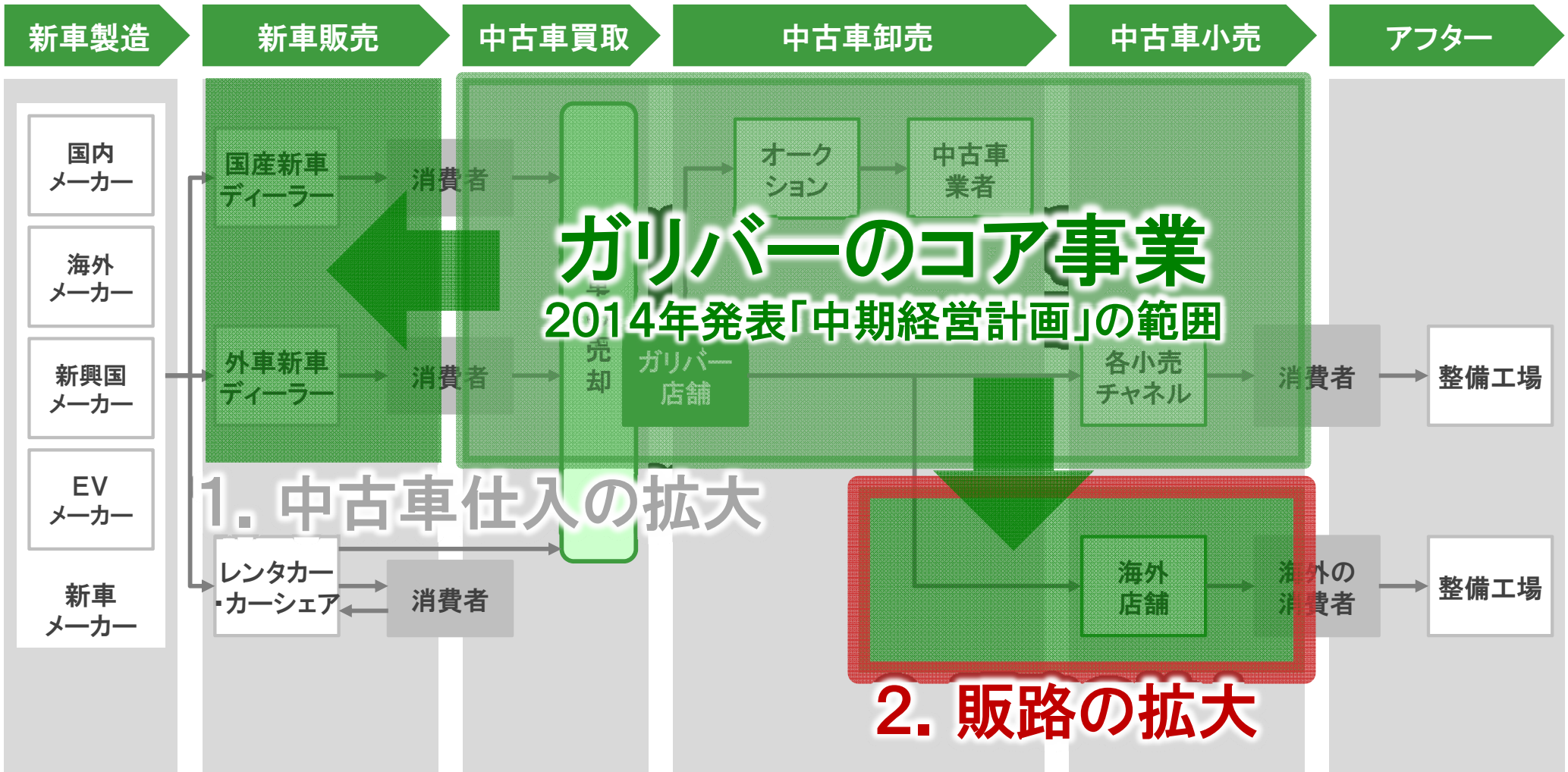
新車乗り換え顧客に
中古車小売提案の機会を創出

＋

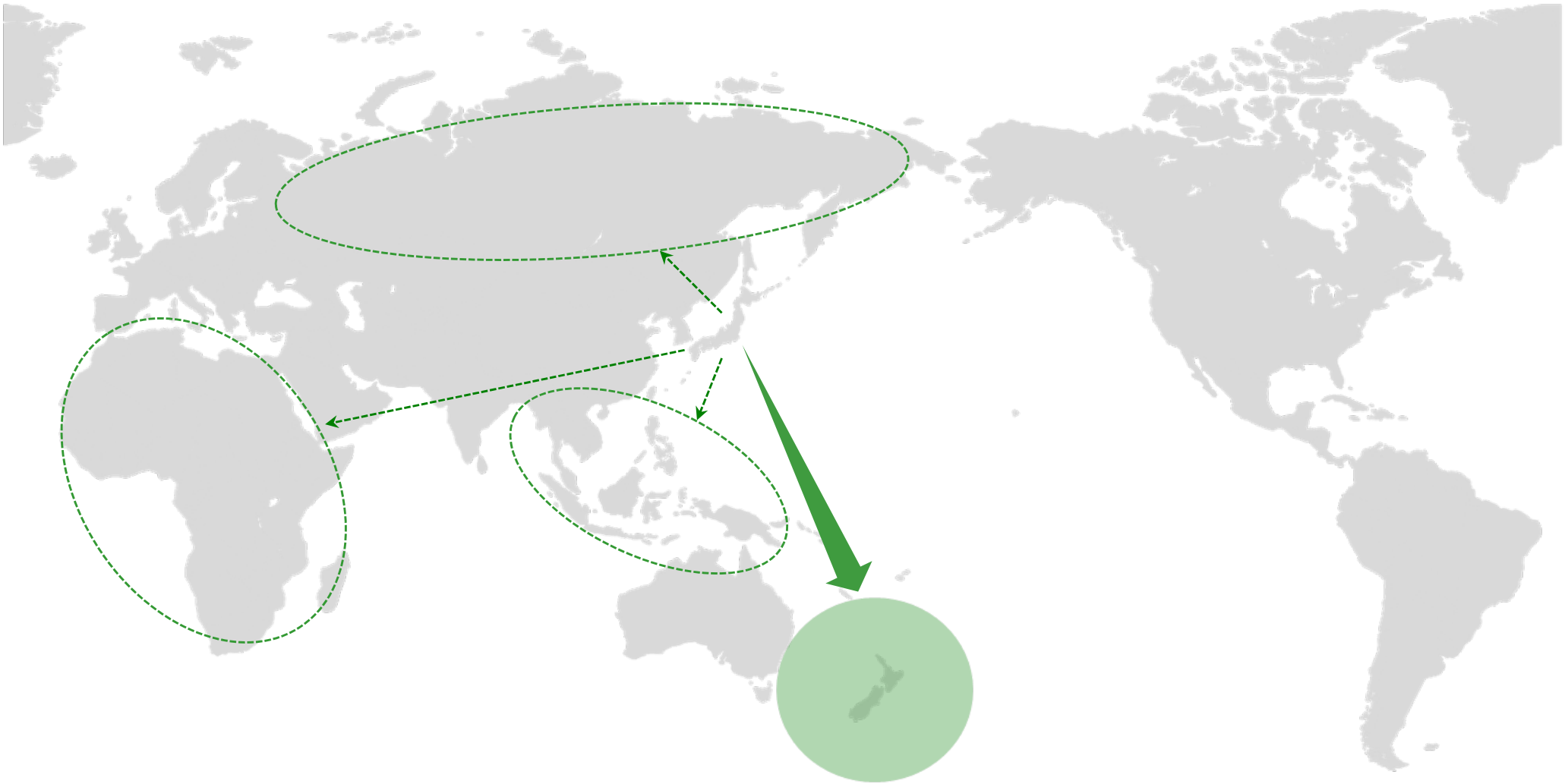
付帯サービスの拡大

整備工場の共有活用

国内事業の拡大

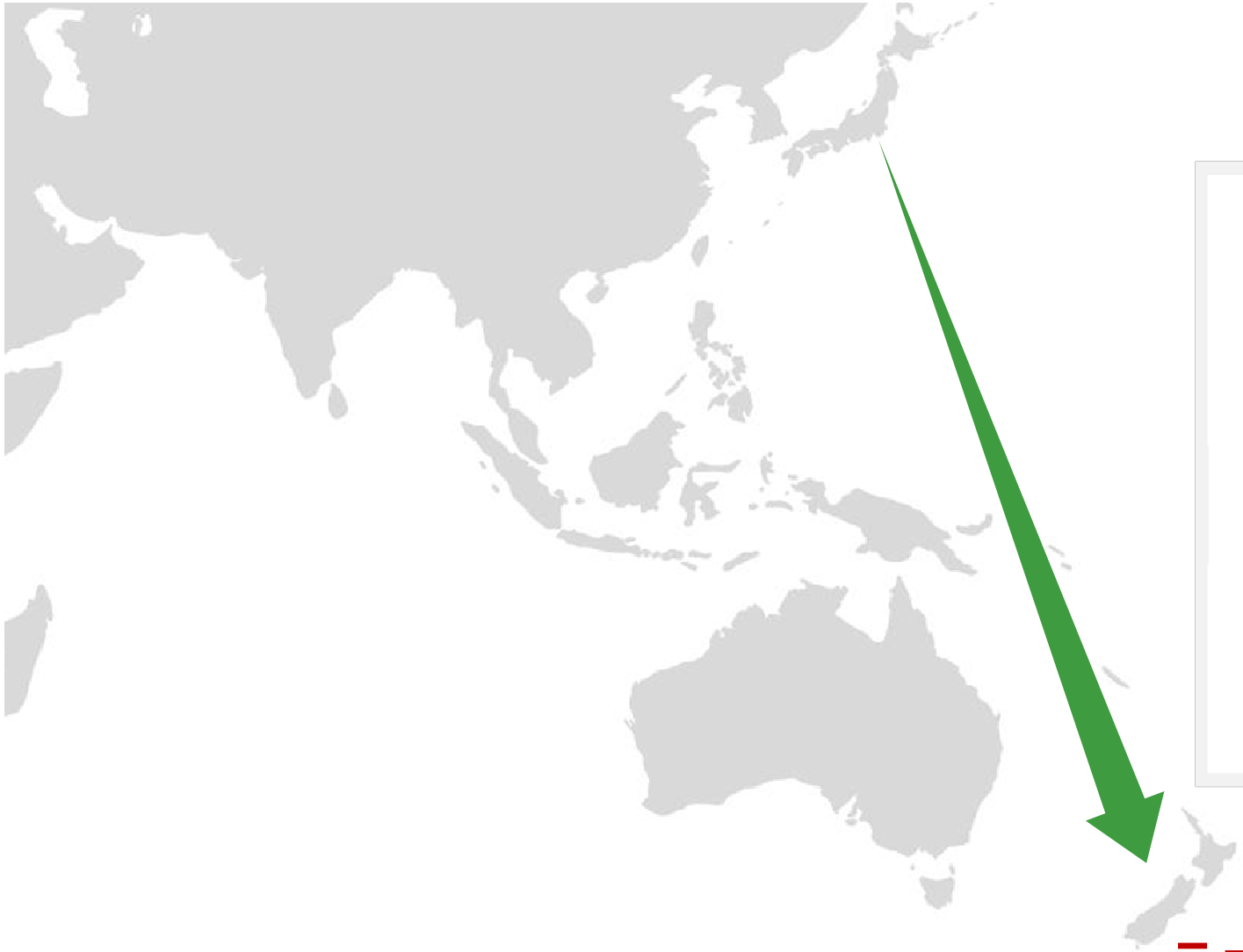

新車製造
新車販売
中古車買取
中古車卸売
中古車小売
アフター
国内メーカー
海外メーカー
新興国メーカー
EVメーカー
新車メーカー
国産新車ディーラー
消費者
外車新車ディーラー
消費者
レンタカー・カーシェア
消費者
売却
オークション
中古車業者
ガリバー店舗
各小売チャネル
消費者
整備工場
海外店舗
海外の消費者
整備工場
ガリバーのコア事業
2014年発表「中期経営計画」の範囲
1. 中古車仕入の拡大
2. 販路の拡大

販路拡大目的の海外展開

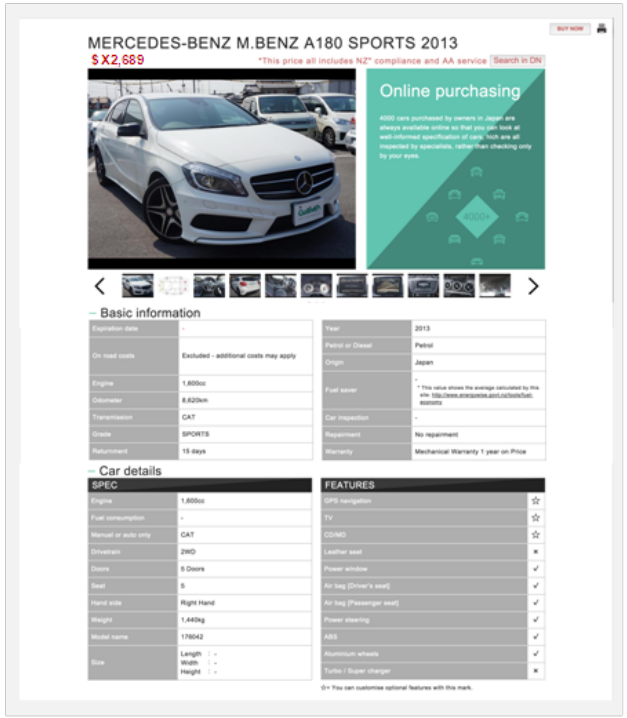


ニュージーランド

ニュージーランドへの出店



ドルフィネットを使用した
直接輸出モデル



ニュージーランド

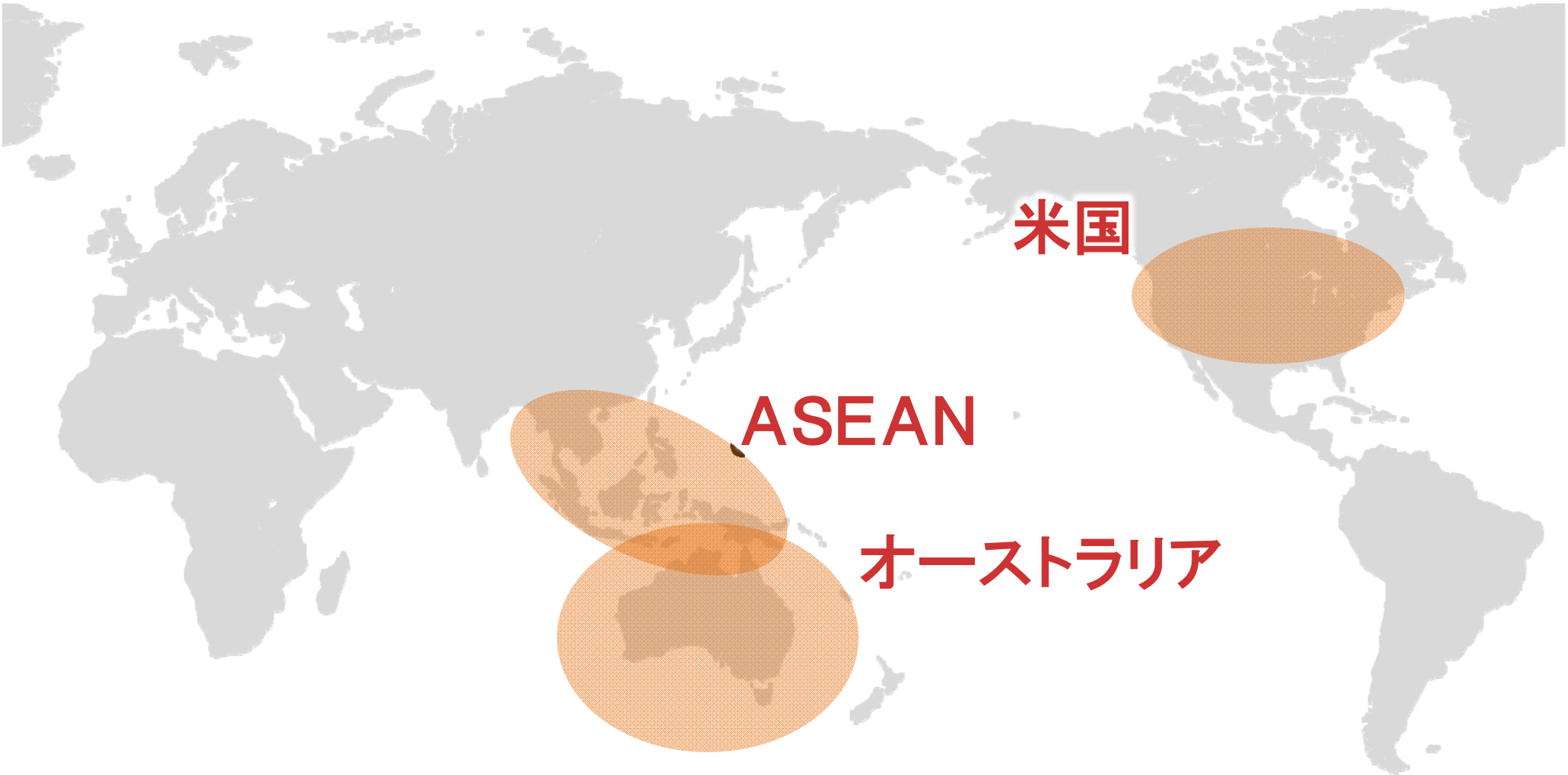
- 100%出資子会社を設立し
  2014年11月に1号店をオープン
- 現在2号店を準備中

世界最大の
自動車販売インフラ
を創る

国内事業
の拡大

海外事業
の拡大

海外事業進出のターゲットエリア



海外事業の拡大

拡大マーケット

自動車（新車・中古車）市場：未成熟

▼

中古車市場はインフラが未整備

▼

当社の方針
中古車流通インフラ事業を展開

安定マーケット

自動車（新車・中古車）市場：成熟

▼

業界再編・寡占化の動き

▼

当社の方針
新車ディーラーM＆Aを実施

業界再編・寡占化の動き

https://newspicks.com/news/647551/body

記 事

業界再編・寡占化の動き

米国の事例

新車ビジネス
AutoNation(http://www.autonation.com/)

売　上　高	19,108百万ドル（約2兆1,496億円）
当期純利益	418百万ドル（約470億円）
時 価 総 額	7.23十億ドル（約8,892億円）

中古車ビジネス
CarMax(http://www.carmax.com/)

売　上　高	14,268百万ドル（約1兆6,051億円）
当期純利益	597百万ドル（約731億円）
時 価 総 額	13.91十億ドル（約1兆7,109億円）

自動車インフラ・ネットビジネス
Cox Automotive(http://www.coxautoinc.com/)

- Manheim(オークション)
- Autotrader(ネットメディア)
- Kelly Blue Book(ネットメディア)
- V Auto(ソフトウェア)

などを傘下にする。
グループ従業員数は約24,000名。

※売上高・当期純利益は1ドル＝112.5円で換算しています。
※時価総額は2015年7月2日の終値ベース。1ドル＝123.0円で換算しています。

世界最大の
自動車販売インフラ
を創る

2014年4月14日「中期経営計画＆決算説明会」資料より

Ⅳ. 参考資料

損益計算書

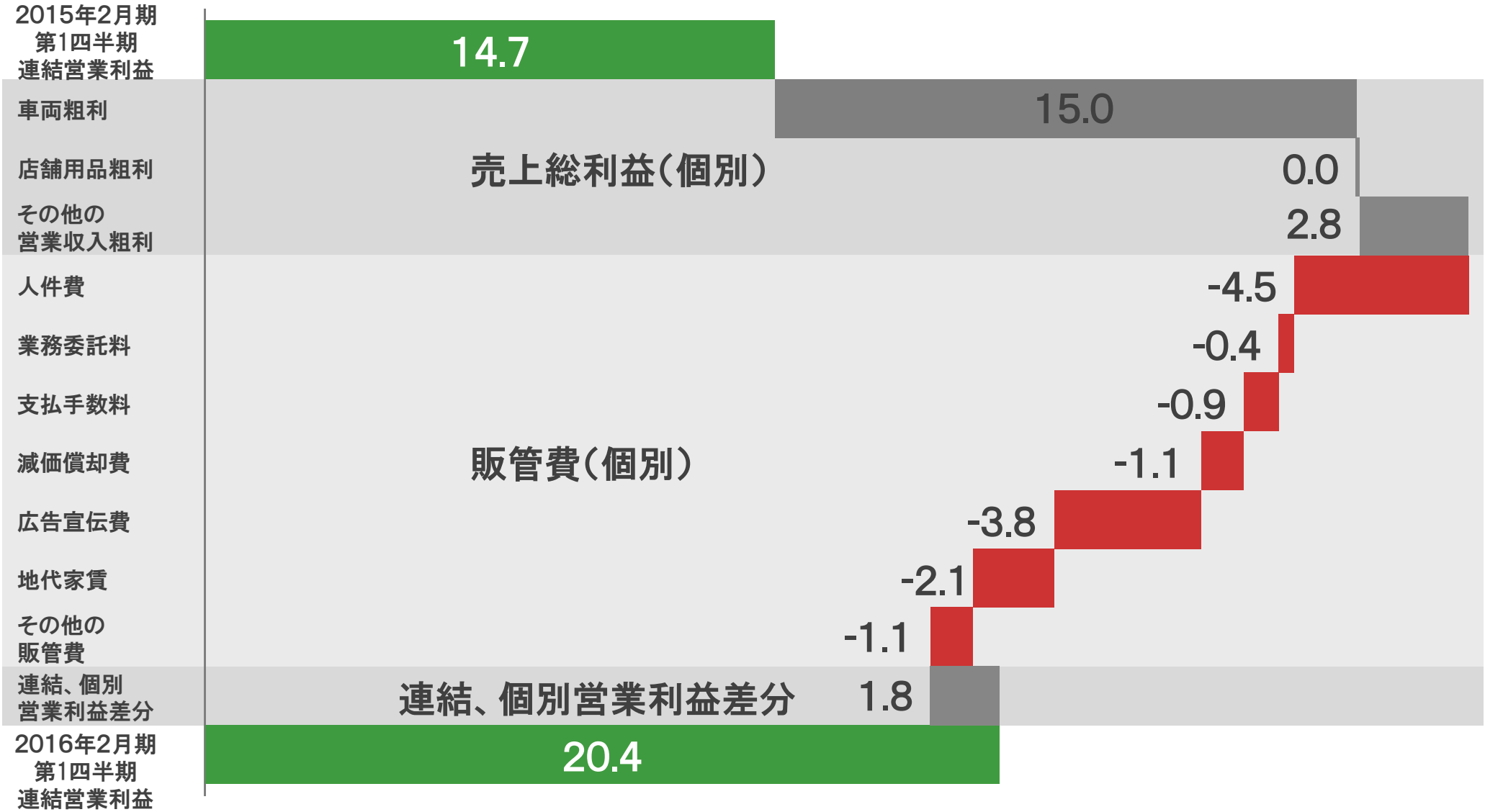
通期（連結）	2013年2月期 第1四半期		2014年2月期 第1四半期		2015年2月期 第1四半期		2016年2月期 第1四半期			
	実績（百万円）	構成比（%）	実績（百万円）	構成比（%）	実績（百万円）	構成比（%）	実績（百万円）	構成比（%）	差異（百万円）	前期比（%）
売上高	38,755	100.0	45,729	100.0	38,845	100.0	50,498	100.0	11,653	33.0
売上原価	31,019	80.0	36,676	80.2	29,453	75.8	38,766	76.8	9,313	31.7
売上総利益	7,736	20.0	9,053	19.8	9,391	24.2	11,731	23.2	2,340	24.9
販売費及び一般管理費	7,038	18.2	7,157	15.7	7,915	20.4	9,690	19.2	1,775	22.4
営業利益	697	1.8	1,896	4.1	1,476	3.8	2,040	4.0	564	38.2
経常利益	747	1.9	1,913	4.2	1,507	3.9	2,017	4.0	510	33.9
税金等調整前四半期純利益	679	1.8	1,935	4.2	1,487	3.8	2,017	4.0	530	35.6
四半期純利益	348	0.9	1,227	2.7	910	2.3	1,248	2.5	338	37.1

通期（個別）	2013年2月期 第1四半期		2014年2月期 第1四半期		2015年2月期 第1四半期		2016年2月期 第1四半期			
	実績（百万円）	構成比（%）	実績（百万円）	構成比（%）	実績（百万円）	構成比（%）	実績（百万円）	構成比（%）	差異（百万円）	前期比（%）
売上高	38,428	100.0	45,388	100.0	38,172	100.0	47,604	100.0	9,432	24.7
売上原価	30,833	80.2	36,472	80.4	29,013	76.0	36,649	77.0	7,636	26.3
売上総利益	7,594	19.8	8,916	19.6	9,158	24.0	10,954	23.0	1,796	19.6
販売費及び一般管理費	6,963	18.1	7,082	15.6	7,774	20.4	9,194	19.3	1,420	18.3
営業利益	630	1.6	1,834	4.0	1,383	3.6	1,760	3.7	377	27.3
経常利益	674	1.8	1,850	4.1	1,396	3.7	1,737	3.6	341	24.4
税引前四半期純利益	668	1.7	1,848	4.1	1,382	3.6	1,736	3.6	354	25.6
四半期純利益	375	1.0	1,161	2.6	838	2.2	1,012	2.1	174	20.8

連結営業利益の増減分析

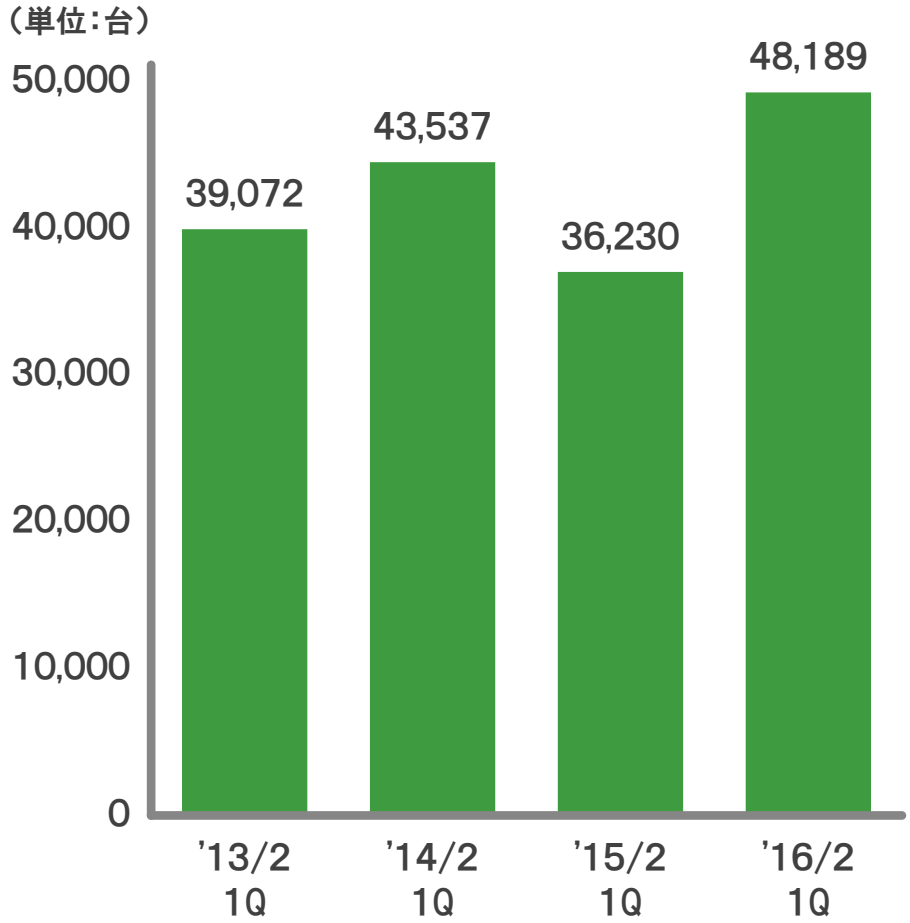
（単位：億円） ※金額は、百万単位を切り捨て

減益要因（－） 増益要因（+）

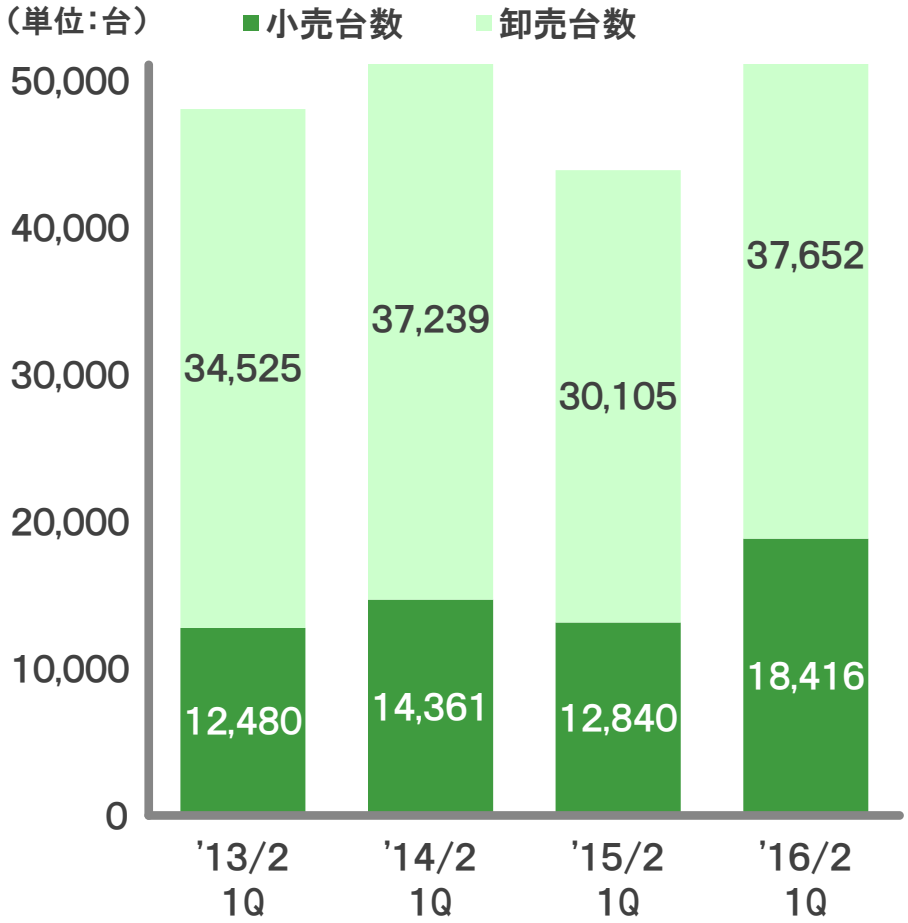


直営店の取扱台数と生産性指標

直営店買取台数



直営店卸売台数・小売台数



（注記）台数の定義
■直営店買取台数・・・・一般消費者から買取った車両の台数
■直営店小売台数・・・・直営店が一般消費者に小売した車両の台数
■直営店卸売台数・・・・直営店がオークション等を通じて販売した車両の台数
■直営店販売台数・・・・小売台数と卸売台数の合計

販売費及び一般管理費（個別）

	2013年2月期 第1四半期		2014年2月期 第1四半期		2015年2月期 第1四半期		2016年2月期 第1四半期			
	実績（百万円）	売上比（%）	実績（百万円）	売上比（%）	実績（百万円）	売上比（%）	実績（百万円）	売上比（%）	差異	前期比（%）
人件費	2,779	7.2%	2,869	6.3%	3,040	8.0%	3,497	7.3%	457	15.0%
業務委託料	301	0.8%	277	0.6%	325	0.9%	373	0.8%	48	14.8%
支払手数料	136	0.4%	135	0.3%	173	0.5%	267	0.6%	94	54.3%
減価償却費	275	0.7%	295	0.6%	337	0.9%	450	0.9%	113	33.5%
広告宣伝費	1,181	3.1%	1,033	2.3%	1,040	2.7%	1,426	3.0%	386	37.1%
地代家賃	1,153	3.0%	1,234	2.7%	1,283	3.4%	1,494	3.1%	211	16.4%
その他	1,135	3.0%	1,235	2.7%	1,573	4.1%	1,684	3.5%	111	7.1%
合計	6,963	18.1%	7,082	15.6%	7,774	20.4%	9,194	19.3%	1,420	18.3%

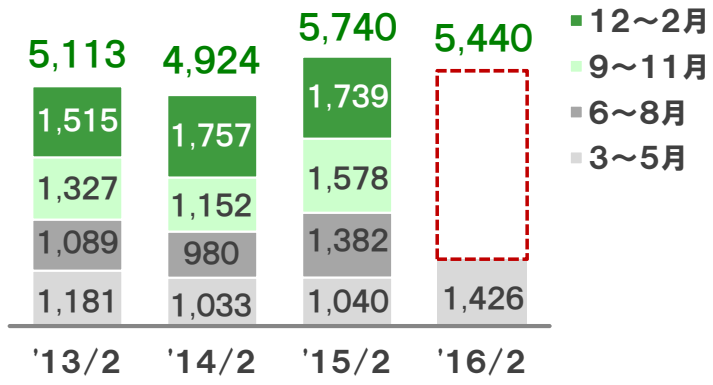
業務委託料：派遣社員委託料、作業外注委託料ほか
支払手数料：銀行振込料、コンサル料ほか

関連指標

		2013年2月期 第1四半期	2014年2月期 第1四半期	2015年2月期 第1四半期	2016年2月期 第1四半期
本部社員数	人	514	502	499	606
店舗社員数	人	1,517	1,531	1,725	2,091
社員数合計	人	2,031	2,033	2,224	2,697
設備投資額（店舗）※1	百万円	32	125	706	1,136
設備投資額（その他）※2	百万円	142	53	388	100
設備投資額合計	百万円	174	179	1,095	1,236

※1：直営店舗の新規出店時及び既存店出店・増築時に支出する建物・構築物・備品の金額
※2：システム投資額、本社の増改修時に支出する建物・構築物・備品の金額、その他の建物・構築物・備品の金額など

広告宣伝費（百万円）



連結貸借対照表

（単位：百万円）

	前連結会計年度（平成27年2月28日）	当連結会計年度（平成27年5月31日）
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	4,897	7,108
受取手形及び売掛金	4,619	3,689
商品	17,020	13,993
繰延税金資産	801	921
その他	2,114	1,789
貸倒引当金	△49	△48
流動資産合計	29,402	27,454
固定資産		
有形固定資産		
建物及び構築物	20,622	21,755
減価償却累計額	△6,571	△6,859
建物及び構築物（純額）	14,051	14,896
車両運搬具	571	457
減価償却累計額	△104	△101
車両運搬具（純額）	467	356
工具、器具及び備品	3,155	3,344
減価償却累計額	△2,414	△2,550
工具、器具及び備品（純額）	741	793
土地	218	218
建設仮勘定	649	350
有形固定資産合計	16,126	16,614
無形固定資産		
のれん	1,997	1,971
ソフトウェア	1,332	1,442
その他	19	19
無形固定資産合計	3,349	3,434
投資その他の資産		
投資有価証券	0	0
関係会社株式	71	76
長期貸付金	124	253
敷金及び保証金	4,034	4,159
建設協力金	3,472	3,626
繰延税金資産	268	250
その他	381	417
貸倒引当金	△78	△78
投資その他の資産合計	8,274	8,704
固定資産合計	27,750	28,754
資産合計	57,153	56,208

	前連結会計年度（平成27年2月28日）	当連結会計年度（平成27年5月31日）
負債の部		
流動負債		
買掛金	5,100	4,877
短期借入金	150	—
一年内償還予定社債	495	—
一年以内長期借入金	4,647	4,000
未払金	2,203	1,918
未払法人税等	242	881
前受金	2,951	1,898
預り金	479	308
賞与引当金	436	30
商品保証引当金	1,276	1,015
その他	1,864	3,439
流動負債合計	19,847	18,368
固定負債		
長期借入金	43	39
長期預り保証金	690	682
役員退職慰労引当金	507	515
資産除去債務	1,435	1,489
固定負債合計	2,676	2,726
負債合計	22,523	21,094
純資産の部		
株主資本		
資本金	4,157	4,157
資本剰余金	4,032	4,032
利益剰余金	30,278	30,763
自己株式	△3,947	△3,947
株主資本合計	34,521	35,005
その他の包括利益累計額		
為替換算調整勘定	108	108
その他の包括利益累計額合計	108	108
純資産合計	34,629	35,113
負債純資産合計	57,153	56,208